

# **Exportfinansiering – en internationell jämförelse av aktörer och tjänster**

Relaterat material

2015/162

Dnr: 2015/162

Myndigheten för tillväxtpolitiska utvärderingar och analyser  
Studentplan 3, 831 40 Östersund  
Telefon: 010 447 44 00  
Fax: 010 447 44 01  
E-post: [info@tillvaxtanalys.se](mailto:info@tillvaxtanalys.se)  
[www.tillvaxtanalys.se](http://www.tillvaxtanalys.se)

För ytterligare information kontakta: Carly Smith-Jönsson  
Telefon: 010 447 44 34  
E-post: [carly.smith-jonsson@tillvaxtanalys.se](mailto:carly.smith-jonsson@tillvaxtanalys.se)

## Innehåll

<b>1</b>	<b>Bilaga: Danmark (DK)</b> .....	<b>4</b>
1.1	Exportkredit- och exportkreditgarantiinstitut i Danmark .....	4
1.1.1	Eksport Kredit Fonden .....	4
1.1.2	Investeringsfonden för Utvecklingsländer .....	5
1.2	Utbud av produkter.....	6
1.2.1	EKF:s produktutbud .....	6
1.2.2	IFU:s produktutbud.....	8
1.3	Portfölj och portföljsammansättning .....	9
1.3.1	EKF:s portfölj .....	9
1.3.2	IFU:s portfölj.....	10
1.4	Politiska prioriteringar.....	12
1.4.1	Politiska prioriteringar avseende EKF .....	12
1.4.2	Politiska prioriteringar avseende IFU .....	13
<b>2</b>	<b>Bilaga: Nederländerna (NL)</b> .....	<b>15</b>
2.1	Exportkredit- och exportkreditgarantiinstitut i Nederländerna .....	15
2.1.1	Atradius Dutch State Business.....	15
2.1.2	Netherlands Development Finance Company.....	16
2.2	Utbud av produkter.....	17
2.2.1	Atradius produktutbud .....	17
2.2.2	FMO:s produktutbud .....	19
2.3	Portfölj och portföljsammansättning .....	20
2.3.1	Atradius portfölj .....	20
2.3.2	FMO:s portfölj .....	22
2.4	Politiska prioriteringar.....	24
2.4.1	Politiska prioriteringar avseende Atradius .....	24
2.4.2	Politiska prioriteringar avseende FMO .....	25
<b>3</b>	<b>Bilaga: Storbritannien (UK)</b> .....	<b>27</b>
3.1	Exportkredit- och exportkreditgarantiinstitut i Storbritannien .....	27
3.2	Utbud av produkter.....	28
3.2.1	UKEF:s produktutbud.....	28
3.3	Portfölj och portföljsammansättning .....	29
3.3.1	UKEF:s portfölj.....	30
3.4	Politiska prioriteringar.....	31
3.4.1	Politiska prioriteringar avseende UKEF.....	31
<b>4</b>	<b>Bilaga: Tyskland (DE)</b> .....	<b>32</b>
4.1	Exportkredit- och exportkreditgarantiinstitut i Tyskland .....	32
4.1.1	Euler Hermes AG .....	32
4.1.2	Pricewaterhouse Coopers AG WPG .....	33
4.1.3	AKA-Ausfuhrkreditgesellschaft GmbH .....	33
4.1.4	KfW IpeX-Bank Gesellschaft mit begränkter Haftung .....	34
4.1.5	Deutsche Investitions- und Entwicklungsgesellschaft mbH.....	34
4.2	Utbud av produkter.....	35
4.2.1	Euler Hermes produktutbud .....	35
4.2.2	PwC:s produktutbud.....	39
4.2.3	DEG:s produktutbud.....	39
4.3	Portfölj och portföljsammansättning .....	39
4.3.1	Portfölj inom exportkreditgarantier (Euler Hermes och PwC).....	40
4.4	Politiska prioriteringar.....	41
<b>5</b>	<b>Bilaga: Österrike (AT)</b> .....	<b>42</b>
5.1	Exportkredit- och exportkreditgarantiinstitut i Österrike .....	42
5.2	Utbud av produkter.....	42
5.2.1	OeKB:s produktutbud.....	43
5.3	Portfölj och portföljsammansättning .....	47
5.3.1	OeKB:s portfölj.....	47
5.4	Politiska prioriteringar.....	50
<b>6</b>	<b>Ordlista</b> .....	<b>51</b>

# 1 Bilaga: Danmark (DK)

## 1.1 Exportkredit- och exportkreditgarantiinstitut i Danmark

I Danmark förmedlas offentligt finansierade exportkreditgarantier av Eksport Kredit Fonden (EKF). När danska företag genomför stora och långvariga projekt som syftar till export kan EKF även erbjuda särskilda exportlån.

Danska företag som exporterar eller investerar i utvecklings- och tillväxtländer kan få exportfinansiering via Investeringsfonden för utvecklingsländer (IFU), vars syfte är att stimulera tillväxt i utvecklingsländer genom att stödja danska företags direktinvesteringar i dessa länder.

### 1.1.1 Eksport Kredit Fonden

EKF är Danmarks offentliga exportkreditinstitut och den danska motsvarigheten till svenska EKN. Myndigheten etablerades redan år 1922 som ett av de första exportkreditinstituterna i världen. Verksamheten regleras enligt lag och syftar till att hjälpa danska företag att göra det attraktivt för utländska företag att köpa produkter och tjänster från Danmark.<sup>1</sup>

Tabell 1 Grunddata – Exportkreditfonden

<b>Exportkreditfonden (EKF)</b>	
Namn	Exportkreditfonden (EKF) ( <i>Eksport Kredit Fonden</i> )
Verksamhet	Förmedling av exportkreditgarantier och till viss del exportkrediter
Grundat år	1922
Organisationsform	Myndighet under danska näringsministeriet
Finansiering	Det egna kapitalet ska uppgå till minst 5 procent av garantiansvaret. Finansministeriet skjuter till medel om EKF:s egna kapital understiger 5 procent av garantiansvaret. Om det egna kapitalet överstiger 9 procent ska EKF enligt huvudregeln återföra överskottet till staten. Finansministeriet kan dock besluta att EKF helt eller delvis ska behålla överskottet med utgångspunkt i den förväntade utvecklingen. <sup>2</sup> EKF:s "intäkter och utgifter ska vara i balans på lång sikt och med hänsyn tagen till den internationella konkurrenssituationen samt handelspolitisk hänsyn" enligt lagen om dansk exportkreditfond.
Ägande	Danska staten (100 %)
Styrning	EKF regleras genom Lov om Dansk Eksportkreditfond samt Administrationsbekendtgørelse om administration af lov om Dansk Eksportkreditfond m.v. <sup>3</sup> EKF:s styrelse utses av den danska näringsministern, men merparten av styrelsens medlemmar representerar näringslivet. Näringsministeriet, finansministeriet och utrikesministeriet finns representerade med varsin styrelsemedlem. <sup>4</sup>
Organisationsstruktur	Huvudkontor i Köpenhamn. Inga regionkontor. Finansiella rådgivare (i samarbete med danska Exportrådet) stationerade i Brasilien, Kina, Ryssland, USA och Turkiet. <sup>5</sup>

<sup>1</sup> EKF (2015) *Årsrapport 2014*. s 10.

<sup>2</sup> Näringsministeriet. Administrationsbekendtgørelse. Bekendtgørelse om administration af lov om Dansk Eksportkreditfond m.v., BEK nr 98 af 08/02/2001 (Gældende). (8 februari 2001); EKF (2015) *Årsrapport 2014*. s 9.

<sup>3</sup> EKF "EKF's lovgrundlag" <http://www.ekf.dk/da/om-ekf/ekfslovgrundlag/Sider/default.aspx>

<sup>4</sup> EKF "Bestyrelse" <http://www.ekf.dk/da/om-ekf/EKFs-organisation/Sider/Bestyrelse.aspx>

<sup>5</sup> EKF "Finansrådgivere på vækstmarkeder" <http://www.ekf.dk/da/kontakt/Sider/default.aspx>

### 1.1.2 Investeringsfonden för Utvecklingsländer

Investeringsfonden för Utvecklingsländer (IFU) stödjer danska företags direktinvesteringar i utvecklings- och tillväxtländer genom rådgivning samt riskkapital (i form av eget kapital, lån och garantier). Utöver fondens eget kapital har IFU även tillgång till medel från ytterligare fem fonder. IFU förvaltar följande fonder:<sup>6</sup>

- **Den arabiska investeringsfonden** (*Den Arabiske Investeringsfond, AIF*) skapades år 2011 av IFU i samarbete med utrikesministeriet. Fonden används för att tillsammans med danska företag investera i verksamheter söder om Nordafrika och i Mellanöstern.
- **Klimatinvesteringsfonden** (*Klimainvesteringsfonden*) skapades år 2014 av IFU och en rad danska investerare. Syftet är att bidra till att minska den globala uppvärmningen och främja export av dansk klimatteknik genom investeringar i utvecklings- och tillväxtländer. Fonden har ett samlat kapital som uppgår till 1 300 miljoner danska kronor.
- **IFU Investment Partners** skapades år 2012 och är ett samarbete mellan IFU samt pensionsfonderna PKA och PBU. Fonden ska bidra med eget kapital i projekt som IFU etablerar tillsammans med danska företag.
- **Investeringsfonden för öststater** (Investeringsfonden for Østlande, IØ) fokuserade på Ryssland, Ukraina och Vitryssland, men avslutades år 2010. Numera görs inga nya investeringar inom ramen för den här fonden, men det finns fortfarande investeringar som ännu inte löpt ut. I december 2014 hade fonden en aktiv portfölj som omfattade 27 projekt.

IFU agerar även rådgivare till Maj Invest som är fondförvaltare för **Danish Microfinance Partners** (*DMP*), som skapades år 2010 av IFU i samarbete med pensionsfonderna PKA och PBU. Fonden ska investera i finansinstitut som arbetar med mikrofinansiering och SMF i utvecklingsländer.

<sup>6</sup> IFU ”IFU som fund manager” <http://www.ifu.dk/dk/om-ifu/ifu-som-fund-manager>

Tabell 2 Grunddata – Investeringsfonden för utvecklingsländer

<b>Investeringsfonden för utvecklingsländer (IFU)</b>	
Namn	Investeringsfonden för utvecklingsländer (IFU) ( <i>Investeringsfonden for udviklingslande</i> )
Verksamhet	Rådgivning och riskkapital (eget kapital, lån och garantier) till företag som önskar att göra affärer i utvecklingsländer och tillväxtmarknader
Grundat år	1967
Organisationsform	Statlig fond och fondförvaltare för andra fonder
Finansiering	Offentligt finansierade fonder: IFU, IØ och AIF (samlat värde år 2014: 4 000 MDKK). Offentligt-privatfinansierade fonder: Klimainvesteringsfonden och IFU. Investment Partners (samlat värde år 2014: 1 800 MDKK). Den danska statens ursprungliga investering i IFU uppgick till 1 000 MDKK. Vid utgången av 2014 hade IFU återbetalat 1 250 MDKK till staten och hade ett eget kapital på 2 600 MDKK. <sup>7</sup> IFU:s överskott ska användas till att täcka verksamhetens driftskostnader och till nya investeringar i danska företag.
Ägande	Danska staten (100 %)
Styrning	IFU regleras genom "Lov om internationalt udviklingssamarbejde" som bland annat anger att IFU:s styrelse utses av ministern för utvecklingsbistånd. I styrelsen ingår även en observatör från utrikesministeriet. Övriga styrelsen består av representanter från näringslivet. IFU:s direktör utses av ministern för utvecklingsbistånd. <sup>8</sup> IFU:s verksamhet regleras närmare i Vedtægt for Investeringsfonden for Udviklingslande ( <i>Stadgar för Investeringsfonden för Utvecklingsländer</i> ) som godkänts av handels- och utvecklingsministern. <sup>9</sup>
Organisationsstruktur	Huvudkontor i Köpenhamn. Inga regionkontor. Utlandskontor i Kina, Indien, Singapore, Sydafrika, Kenya, Ghana, Egypten och Colombia.

## 1.2 Utbud av produkter

Följande avsnitt är en sammanfattning av EKF:s och IFU:s utbud av produkter.

### 1.2.1 EKF:s produktutbud

EKF erbjuder en rad olika typer av garantier och försäkringar för exportfinansiering. Därtill förmedlar EKF även exportkrediter till danska företag som genomför stora och långvariga projekt.

<sup>7</sup> IFU. "IFU i tal" <http://www.ifu.dk/dk/om-ifu/ifu-i-tal>

<sup>8</sup> IFU "Bestyrelse" <http://www.ifu.dk/dk/om-ifu/organisation/bestyrelse>

<sup>9</sup> Ibid.

Tabell 3 Garantier och försäkringar – EKF

<b>Produkt</b>	<b>Förmånstagare</b>	<b>Typ av risk som garanteras/försäkras</b>
SMF-garanti	SMF som exporterar (via den bank som ger kredit till SMF:s kund)	Utebliven betalning till den bank som gett kredit till SMF:s kund. Max 100 procent av förlusten ersätts.
Exportkreditgaranti	Exportör (via exportörens bank som ger kredit för exportkostnader)	Utebliven betalning till bank då banken gett kredit för generella exportkostnader eller kostnader vid specifik exportaffär. Exempel på kostnader: löner och material. Max 50 procent av förlusten ersätts.
Garanti för investeringslån	Exportör (via exportörens bank som ger investeringslån)	Utebliven återbetalning till bank vid investeringslån för köp/leasing av maskiner eller produktionsanläggningar. Avser både exportörer i Danmark och deras dotterbolag i andra länder.
Kreditgaranti för säljare	Exportör	Utebliven betalning från kund i utlandet. Max 80 procent av förlusten ersätts.
Kreditgaranti för köpare	Dansk eller utländsk bank som ger kredit till kund i utlandet	Utebliven betalning från kund i utlandet. Max 95 procent av förlusten ersätts.
Finansieringsgaranti	Dansk eller utländsk bank	Utebliven betalning vid växlar eller remburs till kunder i utlandet. Inga beloppsgränser. Max 95 procent av förlusten ersätts.
Projektfinansieringsgaranti	Exportör som finansierar ett stort projekt i utlandet	Utebliven återbetalning till banken vid projektfinansiering i utlandet.
Rembursgaranti	Dansk eller utländsk bank som bekräftar remburs	Utebliven betalning till bank vid remburs. Max 95 procent av förlusten ersätts.
Bondgaranti	Exportör	Utebliven betalning till exportör vid bl.a. förskotts betalning
Projektleveransgaranti	Exportör	Utebliven betalning till exportör vid leverans till projekt i utlandet
Kontraktsgaranti	Exportör som har ett kontrakt avseende order till utlandet	Utebliven betalning till exportör vid en specifik exportaffär eller investering i utlandet. Max 90 procent av förlusten ersätts.
Återförsäkring	Exportör (via privat kreditförsäkringsbolag)	Utebliven betalning till exportören och exportörens självrisk då exportören tagit en exportkreditgaranti hos ett privat kreditförsäkringsbolag. Beloppsgräns: 50 miljoner DKK.
Investeringsgaranti	Danska företag som investerar i utländska företag eller etablerar egna dotterbolag. (Företaget ska äga minst 50 procent av dotterbolaget under garantins löptid.)	Förlust vid investering p.g.a. politisk oro. Max 95 procent av förlusten ersätts.

Genom den så kallade *Eksportlåneordningen* kan danska företag som genomför stora och långvariga investeringar eller projekt få ett exportlån hos EKF. Exportlånet är ett komplement till lån hos banker som ska användas för att möjliggöra för exportaffärer i mångmiljonklassen. Det kan till exempel handla om att möjliggöra investeringar i vindkraftsparker, cementfabriker och kraftvärmeanläggningar.<sup>10</sup>

Tabell 4 Krediter och lån – EKF

Produkt	Kredit-/låntagare	Typ av kredit/lån
Exportlån	Exportör (lånet förmedlas via bank utifrån dennes villkor)	Lån för att genomföra stora och långvariga projekt som syftar till export. Max 95 procent av utebliven återbetalning till bank ersätts. Löptid: upp till 18 år.

### 1.2.2 IFU:s produktutbud

IFU stöttar danska företag med eget kapital, lån eller garantier vid etablering av nya företag, joint ventures mellan danskt företag och lokal partner, uppköp av etablerade företag samt i projekt med danskt intresse i utvecklingsländer och tillväxtländer.

I kommande tabeller ges kortfattade beskrivningar av de produkter som IFU erbjuder. Närmare beskrivningar av produktutbudet finns enligt intervjuad representant för IFU inte tillgängligt. Representanten uppger att IFU vanligtvis erbjuder kundanpassade paket bestående av olika typer av finansiering som anpassats utifrån projekt och företag. Enligt respondenten står IFU aldrig för hela finansieringen av ett projekt. IFU:s andel uppgår vanligtvis till en tredjedel och i vissa fall upp till knappt hälften av projektets finansiering.<sup>11</sup>

Tabell 5 Garantier och försäkringar – IFU

Produkt	Förmånstagare	Typ av risk som garanteras/försäkras
Garantier	Danskt företag som investerar i utvecklings- eller tillväxtland.	i.u.

Tabell 6 Krediter och lån – IFU

Produkt	Kredit-/låntagare	Typ av kredit/lån
Aktiekapital	Danskt företag som investerar i utvecklings- eller tillväxtland.	Aktiekapital
Mezzaninfinansiering	Danskt företag som investerar i utvecklings- eller tillväxtland.	Mezzaninfinansiering
Lån	Danskt företag som investerar i utvecklings- eller tillväxtland.	Lån vid etablering av nya företag, joint ventures mellan danskt företag och lokal partner, uppköp av etablerade företag samt i projekt med danskt intresse i utvecklingsländer och tillväxtländer.

<sup>10</sup> EKF ”Eksportlåneordningen (ELO)” [http://www.ekf.dk/da/om-ekf/EKF-i-tal/Sider/Eksportl%C3%A5neordningen-\(ELO\).aspx](http://www.ekf.dk/da/om-ekf/EKF-i-tal/Sider/Eksportl%C3%A5neordningen-(ELO).aspx)

<sup>11</sup> Telefonintervju med Rune Nørgaard, kommunikationschef, IFU, den 12 september 2015.



Inom ramen för IFU:s produktutbud har IFU tillsammans med utrikesministeriet upprättat ett särskilt erbjudande riktat till danska SMF som förbereder och genomför projekt/affärer i utvecklingsländer. Stödet ska bland annat användas till att förbättra affärsplaner och marknadsanalyser, juridiskt stöd samt professionalisering av företagsledningen. Totalt har 60 MDKK avsatts för att användas under perioden 2015–18. Enskilda projekt kan ansöka om upp till 1,5 MDKK förutsatt att det danska företaget står för 50 procent av den totala investeringen.<sup>12</sup>

### 1.3 Portfölj och portföljsammansättning

I kommande avsnitt redovisas EKF:s och IFU:s befintliga produktportföljer och utvecklingen under 2014.

#### 1.3.1 EKF:s portfölj

EKF:s portfölj visar på att cirka en tredjedel av garantiansvaret är i Västeuropa och att vindkraftsindustrin utgör den största branschen.

Tabell 7 Portfölj och portföljsammansättning – EKF

<b>EKF</b>				
Destinationsmarknader	Största destinationsmarknad är Västeuropa, följt av Asien och Oceanien samt Nord- och Sydamerika. Nedan tabell visar EKF:s garantiansvar fördelat (i %) på regioner år 2012–2014. <sup>13</sup>			
	<b>Destinationsmarknad</b>	<b>2012</b>	<b>2013</b>	<b>2014</b>
	Västeuropa	38	41	36
	Asien & Oceanien	21	ca 22	ca 20
	Nord- & Sydamerika	23	ca 15	ca 20
	Sydvästasien & Mellanöstern, inkl. Turkiet	7	ca 3	ca 10
	Östeuropa & f.d. Sovjetunionen	10	ca 14	ca 10
	Afrika	1	ca 7	ca 5
	Total	100 %	100 %	100 %
Branscher	Den största branschen i portföljen är vindkraft, följt av cement och infrastruktur. Nedan tabell visar EKF:s garantiansvar fördelat (%) på branscher år 2012-2014. <sup>14</sup>			
	<b>Bransch</b>	<b>2012</b>	<b>2013</b>	<b>2014</b>
	Vind	53	58	60
	Cement	14	11	10
	Infrastruktur	7	9	9
	Varv/hamn	8	7	5
	Industriproduktion	4	4	5
	Jordbruks- & livsmedelsteknik	4	5	4
	Olja & gas	9	3	4
	Övriga branscher	2	3	3
	Total	100 %	100 %	100 %

<sup>12</sup> IFU (2015) *IFU Annual report 2014*. s 19.

<sup>13</sup> EKF (2013) *Årsrapport 2012*. s. 14; EKF (2014) *Årsrapport 2013*. s. 10; EKF (2015) *Årsrapport 2014*. s. 10.

<sup>14</sup> EKF (2013) *Årsrapport 2012*. s. 16; EKF (2014) *Årsrapport 2013*. s. 6; EKF (2015) *Årsrapport 2014*. s. 6.

Storlek på företag	Merparten av EKF:s kunder är SMF. Nedan tabell visar antalet kunder fördelat (%) på företagens storlek år 2012-2014. <sup>15</sup>																								
	<table border="1"> <thead> <tr> <th>Storlek på företag</th> <th>2012</th> <th>2013</th> <th>2014</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>SMF</td> <td>43</td> <td>79</td> <td>81</td> </tr> <tr> <td>Stora företag</td> <td>57</td> <td>21</td> <td>19</td> </tr> <tr> <td>Total</td> <td>100 %</td> <td>100 %</td> <td>100 %</td> </tr> </tbody> </table>	Storlek på företag	2012	2013	2014	SMF	43	79	81	Stora företag	57	21	19	Total	100 %	100 %	100 %								
Storlek på företag	2012	2013	2014																						
SMF	43	79	81																						
Stora företag	57	21	19																						
Total	100 %	100 %	100 %																						
Storlek på affärer	i.u.																								
Riskklass	i.u.																								
Typ av förmånstagare	i.u.																								
Årlig omsättning (nya krediter, lån och garantier)	Nedan tabell visar EKF:s samlade garantiansvar samt nya garantier (MDKK) under år 2010-2014. <sup>16</sup>																								
	<table border="1"> <thead> <tr> <th></th> <th>2010</th> <th>2011</th> <th>2012</th> <th>2013</th> <th>2014</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Samlat garantiansvar</td> <td>29 878</td> <td>38 638</td> <td>47 035</td> <td>52 675</td> <td>56 359</td> </tr> <tr> <td>varav nya garantier</td> <td>9 001</td> <td>13 891</td> <td>16 438</td> <td>16 795</td> <td>15 222</td> </tr> </tbody> </table>		2010	2011	2012	2013	2014	Samlat garantiansvar	29 878	38 638	47 035	52 675	56 359	varav nya garantier	9 001	13 891	16 438	16 795	15 222						
	2010	2011	2012	2013	2014																				
Samlat garantiansvar	29 878	38 638	47 035	52 675	56 359																				
varav nya garantier	9 001	13 891	16 438	16 795	15 222																				
Andel av landets exporterande företag som nyttjar produkter	Nedan tabell visar antalet företag som nyttjade EKF:s produkter under åren 2010-2014. <sup>17</sup> År 2014 nyttjade 640 företag EKF:s produkter, vilket motsvarar ca 2 procent av ca 35 000 exporterande företag i Danmark. <sup>18</sup>																								
	<table border="1"> <thead> <tr> <th>Storlek på företag</th> <th>2010</th> <th>2011</th> <th>2012</th> <th>2013</th> <th>2014</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>SMF</td> <td>215</td> <td>291</td> <td>355</td> <td>433</td> <td>520</td> </tr> <tr> <td>Stora företag</td> <td>101</td> <td>100</td> <td>106</td> <td>116</td> <td>120</td> </tr> <tr> <td>Totalt antal företag</td> <td>316</td> <td>391</td> <td>461</td> <td>549</td> <td>640</td> </tr> </tbody> </table>	Storlek på företag	2010	2011	2012	2013	2014	SMF	215	291	355	433	520	Stora företag	101	100	106	116	120	Totalt antal företag	316	391	461	549	640
Storlek på företag	2010	2011	2012	2013	2014																				
SMF	215	291	355	433	520																				
Stora företag	101	100	106	116	120																				
Totalt antal företag	316	391	461	549	640																				
Andel av exportvolym som omfattas	EKF:s åtaganden omfattade 2,6 procent av den danska exportvolymen år 2013, vilket var detsamma som år 2012. <sup>19</sup>																								
Finansiellt resultat	Nedan tabell visar EKF:s årliga nettovinst under de senaste fem åren.																								
	<table border="1"> <thead> <tr> <th></th> <th>2010</th> <th>2011</th> <th>2012</th> <th>2013</th> <th>2014</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Nettovinst (MDKK)</td> <td>560</td> <td>497</td> <td>473</td> <td>453</td> <td>378</td> </tr> </tbody> </table>		2010	2011	2012	2013	2014	Nettovinst (MDKK)	560	497	473	453	378												
	2010	2011	2012	2013	2014																				
Nettovinst (MDKK)	560	497	473	453	378																				

### 1.3.2 IFU:s portfölj

Merparten av IFU:s investeringar görs med medel som kommer från IFU och inte från de fonder som IFU förvaltar. Nedan tabell visar den totala portföljens fördelning mellan de olika fonderna avseende antalet aktiva projekt/investeringar.<sup>20</sup>

<sup>15</sup> EKF (2013) *Årsrapport 2012*. s. 17; EKF (2014) *Årsrapport 2013*. s. 15; EKF (2015) *Årsrapport 2014*. s. 13.

<sup>16</sup> EKF (2015) *Årsrapport 2014*. s. 7.

<sup>17</sup> EKF (2015) *Årsrapport 2014*. s. 5.

<sup>18</sup> eStatistik "Opdateret eksportstatistik skaber overblik over eksportvirksomhederne i Danmark"  
<http://estatistik.dk/ndefault.asp?id=1102>

<sup>19</sup> Nederländska finansministeriet (2014) *EN Summary. ADSB Benchmark 2014*. s 4.

<sup>20</sup> IFU (2015) IFU Annual Report 2014. s 11.

Tabell 8 Antal aktiva projekt, 31 december 2014

Fond	Antal
Investeringsfonden för utvecklingsländer (IFU)	191
Investeringsfonden för öststater (IØ)	27
Arabiska investeringsfonden (AIF)	4
Klimatinvesteringsfonden (KIF)	6
IFU Investment Partners (IIP)	3
Total <sup>21</sup>	222

Årligen investerar IFU cirka DKK 600 miljoner av kapitalet i den egna fonden i 40–50 danska företag. Dessa investeringar kommer alltså inte från de fonder som IFU förvaltar utan från IFU:s ursprungliga fond. Under år 2014 beslutade IFU om knappt 38 sådana investeringar och dessa åtaganden motsvarande DKK 681 miljoner i 20 olika länder i Afrika, Asien, Latinamerika och Europa. I slutet av 2014 hade IFU en aktiv portfölj som omfattade nästan 200 danska företag.<sup>22</sup>

Tabell 9 Portfölj och portföljsammansättning – IFU

IFU																			
Destinationsmarknader	IFU har sammantaget stöttat projekt i knappt 150 länder i Asien, Afrika, Latinamerika och delar av Europa. Under de senaste åren har IFU gjort flest investeringar i projekt i Kina. Nedan tabell visar IFU:s åtaganden per den 31 december 2014 fördelat (i %) på de fem största destinationsmarknaderna. Sammantaget utgör Asien och Latinamerika IFU:s främsta destinationsmarknader. <sup>23</sup>																		
	<table border="1"> <thead> <tr> <th>Land</th> <th>2013</th> <th>2014</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Kina</td> <td>16,3</td> <td>16,1</td> </tr> <tr> <td>Indien</td> <td>7,0</td> <td>5,2</td> </tr> <tr> <td>Vietnam</td> <td>5,8</td> <td>3,9</td> </tr> <tr> <td>Egypten</td> <td>4,9</td> <td>5,3</td> </tr> <tr> <td>Kenya</td> <td>3,8</td> <td>6,8</td> </tr> </tbody> </table>	Land	2013	2014	Kina	16,3	16,1	Indien	7,0	5,2	Vietnam	5,8	3,9	Egypten	4,9	5,3	Kenya	3,8	6,8
Land	2013	2014																	
Kina	16,3	16,1																	
Indien	7,0	5,2																	
Vietnam	5,8	3,9																	
Egypten	4,9	5,3																	
Kenya	3,8	6,8																	
Branscher	i.u.																		
Storlek på företag	År 2014 gjordes 52 procent av IFU:s investeringar i danska SMF och 48 procent gjordes i stora företag. <sup>24</sup>																		
Storlek på affärer	IFU har mandat att investera DKK 500 000–10 000 000 i varje projekt. IFU:s andel av investeringar uppgår vanligtvis till max 30 procent av det totala investeringsvärdet, men kan uppgå till max 49 procent vid små investeringar. <sup>25</sup>																		
Riskklass	i.u.																		
Typ av förmånstagare	i.u.																		

<sup>21</sup> Nio projekt har exkluderats på grund av investeringar mellan fonder eller finansiering från fler fonder.

<sup>22</sup> IFU "IFU i tal" <http://www.ifu.dk/dk/om-ifu/ifu-i-tal>

<sup>23</sup> IFU (2015) *IFU Annual Report 2014*. s 34.

<sup>24</sup> IFU (2015) *IFU Annual Report 2014*. s 5; Telefonintervju med Rune Nørgaard, kommunikationschef, IFU, den 12 september 2015.

<sup>25</sup> IFU (2015) *IFU Annual Report 2014*. s 34.

Årlig omsättning (nya krediter, lån och garantier)	Nedan tabell visar värdet av de åtaganden (MDKK) som IFU avtalat under åren 2010–2014. Notera att uppgifterna endast avser IFU och inte de fonder som IFU förvaltar. <sup>26</sup>																								
	<table border="1"> <thead> <tr> <th></th> <th>2010</th> <th>2011</th> <th>2012</th> <th>2013</th> <th>2014</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Aktiekapital</td> <td>i.u.</td> <td>269,4</td> <td>273,7</td> <td>276,4</td> <td>474,8</td> </tr> <tr> <td>Lån, inkl. garantier</td> <td>i.u.</td> <td>240,4</td> <td>250,5</td> <td>291,0</td> <td>206,5</td> </tr> <tr> <td>Totala nya åtaganden (MDKK)</td> <td>559</td> <td>509,8</td> <td>524,2</td> <td>566,2</td> <td>681,5</td> </tr> </tbody> </table>		2010	2011	2012	2013	2014	Aktiekapital	i.u.	269,4	273,7	276,4	474,8	Lån, inkl. garantier	i.u.	240,4	250,5	291,0	206,5	Totala nya åtaganden (MDKK)	559	509,8	524,2	566,2	681,5
	2010	2011	2012	2013	2014																				
Aktiekapital	i.u.	269,4	273,7	276,4	474,8																				
Lån, inkl. garantier	i.u.	240,4	250,5	291,0	206,5																				
Totala nya åtaganden (MDKK)	559	509,8	524,2	566,2	681,5																				
Andel av landets exporterande företag som nyttjar produkter	IFU hjälper årligen 40-50 danska företag och vid utgången av år 2014 omfattade den aktiva portföljen knappt 200 företag. Det motsvarar ca 0,6 procent av de ca 35 000 exporterande företagen i Danmark. <sup>27</sup>																								
Andel av exportvolym som omfattas	IFU:s årliga åtaganden uppgår till ca 600 MDKK. Detta motsvarar mindre än 0,1 procent av landets samlade export.																								
Finansiellt resultat	Nedan tabell visar IFU:s årliga resultat under åren 2010-2014. <sup>28</sup>																								
	<table border="1"> <thead> <tr> <th></th> <th>2010</th> <th>2011</th> <th>2012</th> <th>2013</th> <th>2014</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Årlig nettovinst (MDKK)</td> <td>67</td> <td>122</td> <td>84</td> <td>72</td> <td>149</td> </tr> </tbody> </table>		2010	2011	2012	2013	2014	Årlig nettovinst (MDKK)	67	122	84	72	149												
	2010	2011	2012	2013	2014																				
Årlig nettovinst (MDKK)	67	122	84	72	149																				

## 1.4 Politiska prioriteringar

I följande avsnitt beskrivs de bl.a. de politiska prioriteringarna och riktande satsningar som genomförs i Danmark i dagsläget.

### 1.4.1 Politiska prioriteringar avseende EKF

EKF har stort fokus på SMF och inga fastställda gränsvärden vad gäller danskt innehåll i de exportaffärer som garantierna täcker.

Tabell 10 Politiska prioriteringar – EKF

EKF	
Satsningar på SMF, tjänstesektorn eller specifika branscher	<p>EKF har stort fokus på SMF, vilket bland annat avspeglas i ökad marknadsföring riktad mot SMF. Sedan år 2010 har EKF dessutom en särskild avdelning för SMF. En intervjuad representant för EKF uppger att satsningarna på SMF beror på att merparten av de danska företagen är små- eller medelstora och att de uppfattas som viktiga för den danska tillväxten. Dessutom drabbades danska SMF hårdast av finanskrisen, vilket uppmärksammade deras behov av finansiering. EKF arbetar för att nå ut till SMF genom olika kanaler, t ex informationskampanjer, uppdaterad webbplats, företagsmässor och utbildning av företagsrådgivare.<sup>29</sup></p> <p>EKF fokuserar primärt på så kallad grön energiteknik, där danska exportföretag redan har en stark position. Vindkraftsbranschen utgör 60 procent av EKF:s samlade garantiansvar och förväntas även fortsättningsvis att vara en viktig del av EKF:s verksamhet. EKF stöttar vindkraftsbranschen eftersom det handlar om mycket stora investeringar som sällan kan garanteras av privata banker.<sup>30</sup></p>
Syn på globala	EKF:s produkter är avsedda för danska företag men flera av produkterna,

<sup>26</sup> IFU (2012) IFU Annual Report 2011. s 9; IFU (2013) IFU Annual Report 2012. s 9; IFU (2014) IFU Annual Report 2013. s 11 IFU (2015) IFU Annual Report 2014. s 7.

<sup>27</sup> IFU "IFU i tal" <http://www.ifu.dk/dk/om-ifu/ifu-i-tal>; eStatistik "Opdateret eksportstatistik skaber overblik over eksportvirksomhederne i Danmark" <http://estatistik.dk/ndefault.asp?id=1102>

<sup>28</sup> IFU (2015) IFU Annual Report 2014. s 7.

<sup>29</sup> Telefonintervju med Maria Steffensen, Senior kommunikator, EKF, den 12 september 2015.

<sup>30</sup> EKF (2015) Årsrapport 2014. s 11; telefonintervju med Maria Steffensen, Senior kommunikator, EKF, den 12 september 2015.

värdekedjor	till exempel investeringsgarantiprodukten, kan nyttjas av dotterbolag utanför Danmark. <sup>31</sup> Det finns ingen minimumgräns för hur mycket som måste vara av inhemskt innehåll. Varje transaktion bedöms var för sig och EKF stöttar om transaktionen bedöms vara av danskt intresse. <sup>32</sup>
Satsningar på vissa marknader	EKF har finansiella rådgivare (i samarbete med Danska Exportrådet) stationerade i Brasilien, Kina, Ryssland, USA och Turkiet. <sup>33</sup> EKF förväntar sig ett stigande antal åtaganden i länder med hög tillväxt i Asien, Sydamerika och Afrika inom de kommande åren. Bedömningen bygger främst på att efterfrågan på investeringar i vindkraftsparker förväntas öka i dessa länder. <sup>34</sup>
Syn på konkurrens med privata aktörer	En intervjuad representant för EKF betonar att EKF ska vara ett komplement till privata finansieringsinstitut och att EKF endast ska stötta de transaktioner där privata finansieringsinstitut inte har möjlighet. <sup>35</sup>
Satsningar under finanskrisen	Under finanskrisen trädde EKF in som återförsäkringsgivare för privata banker. Det gjordes i syfte att bistå många små företag som löpande handlar med utlandet. <sup>36</sup> Med anledning av den danska regeringens Bankpakke II <sup>37</sup> , som antogs år 2009, skapade EKF eksportlåneordningen med syfte att säkra fortsatt finansiering för danska företags exportaffärer under framförallt finanskrisen. I samband med detta skapades även en exportkreditgaranti särskilt inriktad på att förbättra exporterande SMF:s konkurrensmöjligheter. <sup>38</sup>

#### 1.4.2 Politiska prioriteringar avseende IFU

Precis som i fallet EKF satsar IFU också på SMF. Genom sina utlandskontor i bl.a. Asien och Afrika kan IFU bistå danska företag med lokal expertis.

Tabell 11 Politiska prioriteringar – IFU

<b>IFU</b>	
Satsningar på SMF, tjänstesektorn eller specifika branscher	IFU har tillsammans med utrikesministeriet upprättat ett särskilt finansieringsstöd riktat till danska SMF vid förberedelse och genomförande av projekt i utvecklingsländer. IFU:s SMF-finansiering vid enskilda projekt uppgår till max 1,5 MDKK. Stödet ska vara ett komplement till SMF:s egna investeringar och kan därför täcka upp till 50 procent av de faktiska omkostnaderna och 25 procent av den samlade investeringen. <sup>39</sup> Satsningen på SMF förklaras av att denna grupp ofta saknar nödvändiga resurser för investeringar i utvecklingsländer. <sup>40</sup> Genom att IFU i samarbete med utrikesministeriet och danska investerare upprättat Klimatinvesteringsfonden (KI) har IFU gjort en särskild satsning på att både minska den globala uppvärmningen och främja danska cleantech-företag. IFU:s plan är att fortsätta skapa investeringsfonder riktade mot specifika branscher där Danmarks ledande position kan föras samman med en tydlig efterfrågan i utvecklingsländer. Under år 2014

<sup>31</sup> EKF "Investeringsgaranti"

<http://www.ekf.dk/da/DetHjaelperViMed/Produkter/Sider/Investeringsgaranti.aspx>

<sup>32</sup> Telefonintervju med Maria Steffensen, Senior kommunikator, EKF, den 12 september 2015.

<sup>33</sup> EKF "Finansrådgivare på väkstmarkeder" <http://www.ekf.dk/da/kontakt/Sider/default.aspx>

<sup>34</sup> EKF (2015) *Årsrapport 2014*. s 11f.

<sup>35</sup> Telefonintervju med Maria Steffensen, Senior kommunikator, EKF, den 12 september 2015.

<sup>36</sup> EKF "Stabilt halvår i EKF" <http://www.ekf.dk/da/om-ekf/nyheder/Sider/Stabilt-halv%C3%A5r-i-EKF.aspx>

<sup>37</sup> Bankpakke II var ett lån på DKK 100 miljarder från den danska regeringen till den danska banksektorn i syfte att möjliggöra fortsatt utlåning under finanskrisen.

<sup>38</sup> Telefonintervju med Maria Steffensen, Senior kommunikator, EKF, den 12 september 2015; EKF "Ny eksportgaranti til SMV-virksomheder" <http://www.ekf.dk/da/Nyheder/Sider/Ny-eksportgaranti-til-SMV-virksomheder.aspx>;

<sup>39</sup> EKF (2015) *Årsrapport 2014*. s 19;

<sup>40</sup> Telefonintervju med Rune Nørgaard, kommunikationschef, IFU, den 12 september 2015.

	påbörjade IFU förberedelserna för en jordbruksfond som förväntas kunna lanseras någon gång under år 2015. <sup>41</sup>
Syn på globala värdekedjor	i.u.
Satsningar på vissa marknader	Utlandskontor i Kina, Indien, Singapore, Sydafrika, Kenya, Ghana, Egypten. Under 2014 har IFU även etablerat ett utlandskontor i Bogota, Colombia, som ska ansvara för Latinamerika <sup>42</sup> . För närvarande är Latinamerika och Asien IFU:s främsta destinationsmarknader. IFU och de fonder som IFU förvaltar fokuserar på olika områden, vilket påverkar vilka länder som IFU stöttar. IFU:s egen fond kan investeras i alla länder som finns upptagna som låg- och medelinkomstländer på OECD:s DAC-lista. Minst hälften av IFU:s investeringar ska gå till fattiga länder <sup>43</sup> (vilket definieras som 20 procent under fattigdomsstrecket). När det gäller de fonder som IFU förvaltar kan även Klimatinvesteringsfonden (KF) användas för investeringar i alla DAC-länderna. Däremot kan den arabiska investeringsfonden (AIF) endast investeras i sju utvalda länder i Nordafrika och Mellanöstern. Dessa länder är Egypten, Tunisien, Libyen, Marocko, Algeriet, Jordanien och Irak. <sup>44</sup>
Syn på konkurrens med privata aktörer	En representant för IFU uppger att IFU inte ser sig som en konkurrent till privata finansieringsinstitut eftersom dessa inte är intresserade av att finansiera eller investera i de projekt i utvecklingsländer som IFU stöttar. Dessutom samarbetar IFU vanligtvis med andra banker genom att erbjuda garantier eller lån via andra privata banker. <sup>45</sup>
Satsningar under finanskrisen	IFU gjorde inga specifika satsningar under finanskrisen. Däremot var finanskrisen märkbar för IFU:s verksamhet, eftersom efterfrågan på IFU:s tjänster ökade. IFU upplevde även att några företag ändrade sina planer på grund av krisen och att planerade projekt inte genomfördes. <sup>46</sup>

<sup>41</sup> IFU (2015) IFU Annual Report 2014.

<sup>42</sup> IFU (2015) *IFU Annual Report 2014*, s 6.

<sup>43</sup> Länder med ett BNI per capita under 80 procent av den övre gränsen för lägre medelinkomstländer enligt Världsbankens klassificering.

<sup>44</sup> IFU "Countries where IFU, AIF and KIF can invest" <http://www.ifu.dk/en/services/countries-where-ifu-can-invest>

<sup>45</sup> Telefonintervju med Rune Nørgaard, kommunikationschef, IFU, den 12 september 2015.

<sup>46</sup> IFU (2010) *IFU Annual Report 2009*; Telefonintervju med Rune Nørgaard, kommunikationschef, IFU, den 12 september 2015.

## 2 Bilaga: Nederländerna (NL)

### 2.1 Exportkredit- och exportkreditgarantiinstitut i Nederländerna

I Nederländerna har det privata företaget Atradius i uppgift att erbjuda exportkredit- och investeringsgarantier på uppdrag av den nederländska staten. Därtill erbjuder den nederländska utvecklingsbanken Nederlandse Financierings-Maatschappij voor Ontwikkelingslanden N.V (FMO) finansieringsstöd, i form av lån och direkta investeringar, till nederländska företag och privata finansieringsinstitut som gör affärer eller investerar i utvecklings- och tillväxtländer.

#### 2.1.1 Atradius Dutch State Business

Atradius är en av världens ledande privata exportfinansieringsinstitut med kontor i drygt 40 länder. I Nederländerna bedriver Atradius kommersiell verksamhet, men erbjuder även exportkredit- och investeringsgarantier till nederländska exportföretag på uppdrag av den nederländska staten. Uppdraget utförs av Atradius Dutch State Business som utgör ett separat aktiebolag inom koncernen Atradius Group.<sup>47</sup>

Tabell 12 Grunddata - Atradius DSB

<b>Atradius DSB</b>	
Namn	Atradius Dutch State Business NV (Atradius DSB)
Verksamhet	Ställer ut exportkreditgaranti- och investeringsgarantier
Grundat år	Statligt uppdrag sedan 1932
Organisationsform	Börsnoterat aktiebolag (NV) med statligt uppdrag
Finansiering	Atradius får ekonomisk ersättning av staten för de tjänster som utförs. Vinster från verksamheten går tillbaka till staten. <sup>48</sup>
Ägande	Helägt dotterbolag till Atradius NV som i sin tur ägs av Crédito y Caución (ca 65 %) och Grupo Catalana Occidente (ca 35 %). Ingår i Atradius Group.
Styrning	Det statliga uppdraget regleras genom avtal mellan Atradius och det nederländska finansministeriet. Avtalet reglerar följande: <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Atradius formella uppdrag</li> <li>2. Atradius mandat (ramverk för verksamheten)</li> <li>3. Finansiering och återföring av vinster till nederländska staten.</li> </ol> Den tredje delen av avtalet uppdateras vart 3–5 år, medan övriga delar av avtalet saknar slutdatum. Finansministeriet och utrikesministeriet (via kommitté) deltar vid löpande uppdateringar av Atradius riskdömnings- och premiesättningspolicy. De transaktioner som faller utanför Atradius mandat (avseende risk, transaktionsbelopp etc.) beslutas av finansministeriet och utrikesministeriet (via kommitté). <sup>49</sup>
Organisationsstruktur	Huvudkontor i Amsterdam. Inga region- eller utlandskontor. Systerbolaget Atradius Credit Insurance NV erbjuder kommersiella kortsiktiga kreditgarantier (upp till 12 månader) inom OECD. Inom Atradius Group finns idag internationella exportkreditinstitut i bl.a. Australien, Belgien, Danmark, Frankrike, Tyskland, Italien, Mexiko, Norge, Nya Zeeland, Sverige, Storbritannien och USA.

<sup>47</sup> Atradius DSB (2015) *2014 Annual Review*. s. 7.

<sup>48</sup> Nederländska finansministeriet. Förordning om genomförande av exportkrediter och investeringsförsäkringsmöjligheter (*Regeling uitvoering exportkrediet- en investeringsverzekeringsfaciliteiten*). 19 januari 2010. nr. BFB2010/12M, Staatscourant 2010, 699.

<sup>49</sup> Telefonintervju med Vinco David, avdelningschef, Avdelningen för internationella relationer, utveckling och marknadsföring, Atradius DSB, 30 september 2015.

### 2.1.2 Netherlands Development Finance Company

Den nederländska utvecklingsbanken FMO ägs av den nederländska staten tillsammans med de största nederländska bankerna, fackföreningar, arbetsgivarorganisationer, enskilda företag och privatpersoner. Banken erbjuder finansiering för investeringar i utvecklingsländer och sedan 1991 har FMO förvaltat fyra statliga utvecklingsfonder på uppdrag av den nederländska staten. Uppdraget regleras i ett avtal mellan FMO, finansministeriet och ministeriet för utvecklingssamarbete som senast uppdaterades år 1998.<sup>50</sup>

Tabell 13 Grunddata – FMO

<b>FMO</b>	
Namn	Netherlands Development Finance Company (FMO) ( <i>Nederlandse Financierings-Maatschappij voor Ontwikkelingslanden N.V.</i> )
Verksamhet	Erbjuder lån och direkta investeringar i utvecklingsländer.
Grundat år	1970, statligt uppdrag sedan 1991
Organisationsform	Aktiebolag (NV) licenserad och officiellt under tillsyn av den nederländska centralbanken.
Finansiering	Två finansieringskällor: Egen kommersiell verksamhet (FMO A) samt fyra statliga fonder som FMO ansvarar för enligt statligt uppdrag.
Ägande	Nederländska staten (51 %); de största nederländska bankerna ABN, AMRO, ING och Rabobank (42 %); fackföreningar, arbetsgivarorganisationer, enskilda företag och privatpersoner (7 %). <sup>51</sup>
Styrning	Det statliga uppdraget regleras genom avtal mellan FMO, finansministeriet och ministeriet för utvecklingssamarbete. I avtalet anges bland annat övergripande mål för FMO:s förvaltning av de statliga fonderna, prioriterade branscher samt andel av portföljen som ska investeras i låginkomst-, lägre medelinkomst- och övre medelinkomstländer. <sup>52</sup> En representant för FMO uppger att finansministeriet och ministeriet för utvecklingssamarbete inte har närmare inflytande över verksamheten. Den nederländska staten finns till exempel inte representerad i FMO: styrelse. <sup>53</sup> Avtalet mellan FMO och den nederländska staten har tolv års uppsägningstid, vilket i praktiken innebär att FMO inte kan göra åtaganden längre än 12 år. <sup>54</sup>
Organisationsstruktur	Huvudkontor i Haag. Inga regionkontor i NL. Utlandskontor i Johannesburg, Sydafrika.

<sup>50</sup> FMO "About us" <https://www.fmo.nl/about-us>

<sup>51</sup> FMO "Investor relations" <https://www.fmo.nl/investor-relations>

<sup>52</sup> FMO (1998) *Agreement State-FMO of 16 November 1998*.

<sup>53</sup> Telefonintervju med Bas Rekveld, avdelningschef, avdelningen för marknadsföring och kommunikation, FMO, 12 september 2015.

<sup>54</sup> RMO "Investor Relations" <https://www.fmo.nl/investor-relations>



## 2.2 Utbud av produkter

I följande avsnitt beskrivs Atradius respektive FMO:s utbud av produkter.

### 2.2.1 Atradius produktutbud

I enlighet med det statliga uppdraget omfattar Atradius produktutbud följande tre delar:

- Exportkreditgarantier (exportkredietverzekering, EKV) som inkluderar flera olika typer av produkter
- Investeringsgaranti (regeling investeringsverzekering, RIV)
- Exportkreditgaranti och exportfinansiering genom Dutch Good Growth Fund (DGGF)

Tabell 14 Garantier och försäkringar – Atradius DSB

Produkt	Förmånstagare	Typ av risk som garanteras/försäkras
Importförsäkring ( <i>Import Insurance</i> ) <sup>55</sup>	Nederländsk importör	Utebliven leverans till importör vid förskotts betalning ( <i>advance payment</i> ) Utebliven leverans till importör då denne importerat produkter som sedan ska förädlas vidare ( <i>processing</i> ).
Anläggnings- och utrustningsförsäkring ( <i>Plant and Equipment Insurance</i> ) <sup>56</sup>	Nederländskt företag som är verksamt utomlands	Materiell skada eller konfiskering av utrustning på grund av politiska oroligheter (t.ex. krig eller oroligheter) Materiell skada efter att arbetet är utfört eller politiska hinder att transportera utrustning till destinationsland
Finansieringsförsäkring ( <i>Financing Insurance</i> ) <sup>57</sup>	Banker som förmedlat lån till köpare i annat land	Köpare betalar inte alls eller delvis lånesumman och räntan. Alternativt köparen betalar men med kraftig försening. Långvarigt försenade återbetalningar av lån då orsaken till förseningen är oklar.
Försäkring vid projektfinansiering ( <i>Project Financing Insurance</i> ) <sup>58</sup>	Nederländskt företag som agerar finansiär vid stora projekt	Utebliven betalning vid stora industri- eller infrastrukturprojekt
Motgaranti ( <i>Counter Guarantees</i> ) <sup>59</sup>	Utställare av garanti (bank)	Utställarens regressrisk på säljaren om förmånstagaren i en kontraktsgaranti, vanligtvis köparen, begär utbetalning
Försäkring vid byggprojekt ( <i>Construction Projects Insurance</i> ) <sup>60</sup>	Nederländsk byggentreprenör	Byggprojekt som stannar upp eller inte fortlöper enligt avtal Utebliven betalning eller kraftigt försenad betalning vid byggprojekt
Försäkring för kapitalvaror ( <i>Capital Goods</i> )	Nederländsk exportör	Att köparen inte ersätter kostnaderna om leveransen inte sker

<sup>55</sup> <http://www.atradiusdutchstatebusiness.nl/dsben/products/importinsurance/index.html>

<sup>56</sup> <http://www.atradiusdutchstatebusiness.nl/dsben/products/importinsurance/index.html>

<sup>57</sup> <http://www.atradiusdutchstatebusiness.nl/dsben/products/finance-insurance/index.html>

<sup>58</sup> <http://www.atradiusdutchstatebusiness.nl/dsben/products/project-finance/index.html>

<sup>59</sup> <http://www.atradiusdutchstatebusiness.nl/dsben/products/counter-guarantee/index.html>

<sup>60</sup> <http://www.atradiusdutchstatebusiness.nl/dsben/products/construction-projects-insurance/index.html>

<i>Insurance</i> ) <sup>61</sup>		Att exportören inte alls/delvis eller mycket sent får betalning och ränta om leveransen inte sker.
Försäkring för rörelsekapital ( <i>Insurance for Working Capital Financing</i> ) <sup>62</sup>	Exportörens bank	Utebliven återbetalning då banken har utökat exportörens rörelsekapital, t.ex. checkkrediter och övertrasseringsrätter
Direktgaranti ( <i>Direct Guarantees</i> ) <sup>63</sup>	Exportörens bank	Bankens risk då banken övertagit växlar och skuldebrev från exportör
Försäkring för växelkursrisk ( <i>Exchange Risk Insurance</i> ) <sup>64</sup>	Nederländsk exportör	Växelkursförändringar under anbudsstiden
Kontraktsgaranti ( <i>Bond Insurance</i> ) <sup>65</sup>	Nederländsk exportör	Kontraktsgaranti, t.ex. anbuds-, förskotts- eller fullgörandegaranti, fastställs som ogiltig.
Leasingförsäkring ( <i>Lease Insurance</i> ) <sup>66</sup>	Nederländsk uthyrare, utländsk importör om varan är tillverkad i NL	Utebliven betalning för uthyrda kapitalvaror Uteblivet återtagande av uthyrda varor
Tillgångsbaserad finansiering ( <i>Asset based finance</i> ) <sup>67</sup>	Nederländsk exportör av anläggningstillgångar	Ej möjligt att återföra kapitaltillgångar till NL vid utebliven betalning Längre marknadsvärde än förväntat vid försäljning av kapitaltillgångar Finansiell förlust vid fördröjd vidareförsäljning av kapitaltillgångar
Investeringsgaranti ( <i>Investment Insurance</i> ) <sup>68</sup>	Nederländsk investerare	Politiska risker i form av transaktions- och valutakonverteringsproblem, expropriation, kontraktsbrott
Dutch Good Growth Fund	Se del 3 i separat tabell	Se del 3 i separat tabell

Utöver ovan beskrivna produkter erbjuder Atradius garantier inom ramen för Dutch Good Growth Fund. Genom fonden erbjuds finansiering och garantier för företag som genomför investeringar eller affärer i 66 utvalda tillväxt- och utvecklingsländer. Fonden lanserades i juli 2014 av det nederländska utrikesministeriet. Fondens tre delar finansieras av den nederländska staten, men administreras i två av tre fall utanför den offentliga förvaltningen. Nedan tabell beskriver fondens tre delar.

Tabell 15 Dutch Good Growth Fund

<b>Dutch Good Growth Fund</b>	<b>Ansvarig organisation</b>	<b>Förmånstagare</b>	<b>Typ av produkt</b>
Del 1	Netherlands Enterprise Agency (RVO)	Nederländska SMF och banker	Finansiering vid utvecklingsrelaterade investeringar och affärer
Del 2	Konsortium	Lokala SMF och banker i 66	Finansiering vid

<sup>61</sup> <http://www.atradiusdutchstatebusiness.nl/dsben/products/capital-goods-insurance/index.html>

<sup>62</sup> <http://www.atradiusdutchstatebusiness.nl/dsben/products/werkkapitaaldekking/index.html>

<sup>63</sup> <http://www.atradiusdutchstatebusiness.nl/dsben/products/direct-guarantee/index.html>

<sup>64</sup> <http://www.atradiusdutchstatebusiness.nl/dsben/products/exchange-risk-insurance/index.html>

<sup>65</sup> [http://www.atradiusdutchstatebusiness.nl/dsben/products/bond\\_insurance/index.html](http://www.atradiusdutchstatebusiness.nl/dsben/products/bond_insurance/index.html)

<sup>66</sup> <http://www.atradiusdutchstatebusiness.nl/dsben/products/lease-insurance/index.html>

<sup>67</sup> <http://www.atradiusdutchstatebusiness.nl/dsben/products/assetbasedfinance/index.html>

<sup>68</sup> <http://www.atradiusdutchstatebusiness.nl/dsben/products/investment-insurance/index.html>

	bestående av PWC och Triple Jump	utvalda länder	utvecklingsrelaterade investeringar och affärer
Del 3	Atradius DSB	Nederländska SMF och större företag som kan visa att deras affärer gynnar SMF i NL	Exportkreditgaranti för utebliven betalning (max 15 miljoner Euro per transaktion) Finansiering av växlar och skuldebrev (max 2 miljoner Euro per transaktion)

Fondens tredje del, som administreras av Atradius, fokuserar på export av kapitalvaror och infrastrukturprojekt utanför Nederländerna. Finansiering eller garanti från DGGF är tillämpbar i de fall som transaktionen inte uppfyller kriterierna för Atradius övriga produktutbud och den aktuella transaktionen avser en av de 66 utvalda destinationsmarknaderna inom DGGF. För att kunna ansöka om exportfinansiering eller exportkreditgaranti från DGGF krävs att transaktionen uppfyller särskilda kriterier avseende kreditrisk, transaktionens miljönytta och effekter på sociala förhållanden samt bidrag till destinationslandets ekonomiska utveckling. Atradius bedömer i vilken utsträckning som transaktionen bidrar till ökad produktionskapacitet och fler arbetstillfällen i destinationslandet. Dessutom bedöms i vilken utsträckning som transaktionen bidrar till kunskaps- och tekniköverföring.<sup>69</sup>

### 2.2.2 FMO:s produktutbud

FMO:s produktutbud inom ramen för det statliga uppdraget utgår från de fonder som FMO förvaltar åt den nederländska staten. Samtliga fyra fonder är inriktade på utvecklings- och tillväxtländer, vilket innebär att de produkter som FMO erbjuder endast är avsedda för de företag eller finansieringsinstitut som arbetar i utvecklings- eller tillväxtländer.<sup>70</sup>

Tabell 16 Krediter och lån – FMO

Produkt/Statlig fond	Kredit-/låntagare	Typ av kredit/lån
MASSIF	SMF, banker, förmedlare av mikrofinansiering eller icke-statliga organisationer som agerar som finansieringsinstitut.	T ex lån i inhemsk valuta, mezzaninelån, direkta investeringar, kapacitetsutveckling (genom bl.a. finansiering av produktutveckling) riktade till små- och mikroföretagare på landsbygden i mottagarlandet.
Access to Energy Fund (AEF)	Projekt som syftar till att bidra till långsiktig tillgång till hållbar energi i länder söder om Sahara.	Finansiering av projekt inom energisektorn i utvecklingsländer genom direkta investeringar eller lån.
Infrastructure Development Fund (IDF)	Infrastrukturprojekt som har en positiv inverkan på den socio-ekonomiska utvecklingen och/eller utvecklingen inom områden såsom energi, jordbruk, vattenförsörjning, transport och miljö.	Långsiktig finansiering för stora infrastrukturprojekt; lån (värde 20 miljoner Euro) i EUR, USD eller inhemsk valuta; direkt kapitalinvestering i projekt, eller investering i infrastrukturfonder
Facility Emerging Markets (FOM)	Nederländska SMF eller konsortier verksamma i tillväxtmarknad och företag i utlandet som ägs (minimum 50 % av ägandet) eller är kontrollerat av nederländska företag.	Medel- och långfristiga lån.

<sup>69</sup> Atradius DSB (utan årtal) *Export credit insurance on behalf of the Dutch Government*. s. 11.

<sup>70</sup> Telefonintervju med Bas Rekvelt, avdelningschef, avdelningen för marknadsföring och kommunikation, FMO, 12 september 2015

## 2.3 Portfölj och portföljsammansättning

I följande avsnitt beskrivs Atradius och FMO:s portfölj och portföljsammansättning.

### 2.3.1 Atradius portfölj

De vanligaste länderna där garantier ställts ut är till länder med relativt hög risk enligt OECD:s landsranking.<sup>71</sup> Olja och gas utgör den vanligaste branschen.

Tabell 17 Portfölj och portföljsammansättning – Atradius DSB

#### Atradius DSB

Destinationsmarknader Merparten av Atradius åtaganden avser affärer med de länder som enligt OECD:s riskbedömningar ingår i riskklass 3–5. Bland dessa länder finns till exempel Ryssland och Indien. Enligt intervju med representant för Atradius finns inga vidare uppgifter om destinationsmarknader uppdelade efter typ av ekonomi eller region.<sup>72</sup>

Nedan tabell visar de fem destinationsmarknader (länder) där Atradius ställt ut flest nya garantier år 2010–2014.<sup>73</sup>

Placering	2010	2011	2012	2013	2014
1	Ryssland	Ukraina	Ukraina	Ryssland	Ryssland
2	Azerbajdzjan	Brasilien	Ryssland	Grekland	Förenade Arabemiraten
3	Brasilien	Ryssland	Sri Lanka	USA	Kina
4	Förenade Arabemiraten	Angola	Indien	Storbritannien	Nigeria
5	Vitryssland	USA	USA	Ecuador	Brasilien

Branscher Olja och gas utgör den största delen av portföljen.<sup>74</sup> Portföljen består dessutom till stor del av åtaganden inom varvsindustri, storskalig muddring, byggindustri, maskintillverkning, tillverkning och utveckling av medicinsk utrustning, petrokemisk industri och växthusodling. Enligt intervju med representant för Atradius finns inga vidare uppgifter om portföljens sammansättning avseende fördelningen mellan branscher.<sup>75</sup>

Storlek på företag Ungefär hälften av kunderna är SMF, medan övriga är större företag.<sup>76</sup>

Storlek på affärer Enligt intervju med representant för Atradius ställer Atradius ut garantier för såväl små affärer (minimum 1000 EUR) som mycket stora affärer beroende på typ av produkt. Sammanställd information om affärernas storlek finns inte tillgänglig.<sup>77</sup>

<sup>71</sup> OECD "Country Risk Classifications of the Participants to the Arrangement on Officially Supported Export Credits", 16 juli 2015. <http://www.oecd.org/tad/xcred/cre-crc-current-english-rev3.pdf>

<sup>72</sup> Telefonintervju med Rimmelt Tempelman, avdelningschef, Regional Team, Atradius DSB, 30 september 2015.

<sup>73</sup> Atradius DSB (2011) *2010 Annual Review*. s 13; Atradius DSB (2012) *2011 Annual Review*. s 14; Atradius DSB (2013) *2012 Annual Review*. s 16; Atradius DSB (2014) *2013 Annual Review*. s 17; Atradius DSB (2015) *2014 Annual Review*. s 14.

<sup>74</sup> Atradius DSB (2015) *2014 Annual Review*. s 8

<sup>75</sup> Telefonintervju med Rimmelt Tempelman, avdelningschef, Regional Team, Atradius DSB, 30 september 2015.

<sup>76</sup> Ibid.

<sup>77</sup> Ibid.

Riskklass	Merparten av Atradius åtaganden avser affärer med de länder som enligt OECD:s riskbedömningar ingår i riskklass 3–5. Bland dessa länder finns till exempel Ryssland och Indien. <sup>78</sup>																																																																																																																																																																																																																																																												
Typ av förmånstagare	i.u. <sup>79</sup>																																																																																																																																																																																																																																																												
Årlig omsättning (nya krediter, lån och garantier)	Nedan tabell visar nya garantier år 2010–2014. <sup>80</sup> <table border="1" data-bbox="544 472 1289 689"> <thead> <tr> <th></th> <th>2010</th> <th>2011</th> <th>2012</th> <th>2013</th> <th>2014</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Nya åtaganden (totalt antal)</td> <td>64</td> <td>106</td> <td>100</td> <td>98</td> <td>108</td> </tr> <tr> <td>Nya åtaganden (totalt transaktionsvärde, miljoner Euro)</td> <td>i.u.</td> <td>i.u.</td> <td>5 000</td> <td>6 700</td> <td>7 100</td> </tr> </tbody> </table> <p>Ökningen avseende totalt transaktionsvärde för nya åtaganden förklaras framförallt av att Atradius ställt ut garantier för flera stora transaktioner inom varvsindustrin samt olje- och gasutvinning till havs.<sup>81</sup></p>		2010	2011	2012	2013	2014	Nya åtaganden (totalt antal)	64	106	100	98	108	Nya åtaganden (totalt transaktionsvärde, miljoner Euro)	i.u.	i.u.	5 000	6 700	7 100																																																																																																																																																																																																																																										
	2010	2011	2012	2013	2014																																																																																																																																																																																																																																																								
Nya åtaganden (totalt antal)	64	106	100	98	108																																																																																																																																																																																																																																																								
Nya åtaganden (totalt transaktionsvärde, miljoner Euro)	i.u.	i.u.	5 000	6 700	7 100																																																																																																																																																																																																																																																								
Andel av landets exporterande företag som nyttjar produkter	Enligt intervju med representant för Atradius finns inga uppgifter om hur stor andel av de nederländska exporterande företagen som nyttjar Atradius DSB:s produkter. <sup>82</sup>																																																																																																																																																																																																																																																												
Andel av exportvolym som omfattas	Atradius DSB:s åtaganden omfattade 0,47 procent av den nederländska exportvolymen år 2013, vilket kan jämföras med 0,34 procent föregående två år. <sup>83</sup>																																																																																																																																																																																																																																																												
Finansiellt resultat	Överskott under perioden 1995–2014. Nedan tabell visar Atradius årliga resultat (miljoner Euro) avseende det statliga uppdraget under åren 1932–2014. <sup>84</sup> <div data-bbox="563 1077 1316 1451"> <p>The chart displays the annual and cumulative results of Atradius from 1932 to 2014. The Y-axis represents the result in million Euro, ranging from -2500 to 3000. The X-axis shows the years. Annual results are shown as blue bars, and cumulative results as light blue bars. The chart shows a significant increase in results starting around 2005, with a peak in 2014.</p> <table border="1"> <caption>Total of debit and credit invoices per annum</caption> <thead> <tr> <th>Year</th> <th>Annual Result (miljoner Euro)</th> <th>Cumulative Result (miljoner Euro)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td>1932</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1933</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1934</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1935</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1936</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1937</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1938</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1939</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1940</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1941</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1942</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1943</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1944</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1945</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1946</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1947</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1948</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1949</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1950</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1951</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1952</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1953</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1954</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1955</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1956</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1957</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1958</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1959</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1960</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1961</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1962</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1963</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1964</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1965</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1966</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1967</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1968</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1969</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1970</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1971</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1972</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1973</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1974</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1975</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1976</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1977</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1978</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1979</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1980</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1981</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1982</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1983</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1984</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1985</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1986</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1987</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1988</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1989</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1990</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1991</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1992</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1993</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1994</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1995</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1996</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1997</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1998</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>1999</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>2000</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>2001</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>2002</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>2003</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>2004</td><td>-</td><td>-</td></tr> <tr><td>2005</td><td>~500</td><td>~500</td></tr> <tr><td>2006</td><td>~1000</td><td>~1000</td></tr> <tr><td>2007</td><td>~1500</td><td>~1500</td></tr> <tr><td>2008</td><td>~1800</td><td>~1800</td></tr> <tr><td>2009</td><td>~1500</td><td>~1500</td></tr> <tr><td>2010</td><td>~1200</td><td>~1200</td></tr> <tr><td>2011</td><td>~1000</td><td>~1000</td></tr> <tr><td>2012</td><td>~800</td><td>~800</td></tr> <tr><td>2013</td><td>~600</td><td>~600</td></tr> <tr><td>2014</td><td>~400</td><td>~400</td></tr> </tbody> </table> </div>	Year	Annual Result (miljoner Euro)	Cumulative Result (miljoner Euro)	1932	-	-	1933	-	-	1934	-	-	1935	-	-	1936	-	-	1937	-	-	1938	-	-	1939	-	-	1940	-	-	1941	-	-	1942	-	-	1943	-	-	1944	-	-	1945	-	-	1946	-	-	1947	-	-	1948	-	-	1949	-	-	1950	-	-	1951	-	-	1952	-	-	1953	-	-	1954	-	-	1955	-	-	1956	-	-	1957	-	-	1958	-	-	1959	-	-	1960	-	-	1961	-	-	1962	-	-	1963	-	-	1964	-	-	1965	-	-	1966	-	-	1967	-	-	1968	-	-	1969	-	-	1970	-	-	1971	-	-	1972	-	-	1973	-	-	1974	-	-	1975	-	-	1976	-	-	1977	-	-	1978	-	-	1979	-	-	1980	-	-	1981	-	-	1982	-	-	1983	-	-	1984	-	-	1985	-	-	1986	-	-	1987	-	-	1988	-	-	1989	-	-	1990	-	-	1991	-	-	1992	-	-	1993	-	-	1994	-	-	1995	-	-	1996	-	-	1997	-	-	1998	-	-	1999	-	-	2000	-	-	2001	-	-	2002	-	-	2003	-	-	2004	-	-	2005	~500	~500	2006	~1000	~1000	2007	~1500	~1500	2008	~1800	~1800	2009	~1500	~1500	2010	~1200	~1200	2011	~1000	~1000	2012	~800	~800	2013	~600	~600	2014	~400	~400
Year	Annual Result (miljoner Euro)	Cumulative Result (miljoner Euro)																																																																																																																																																																																																																																																											
1932	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1933	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1934	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1935	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1936	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1937	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1938	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1939	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1940	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1941	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1942	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1943	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1944	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1945	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1946	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1947	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1948	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1949	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1950	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1951	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1952	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1953	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1954	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1955	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1956	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1957	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1958	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1959	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1960	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1961	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1962	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1963	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1964	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1965	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1966	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1967	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1968	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1969	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1970	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1971	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1972	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1973	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1974	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1975	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1976	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1977	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1978	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1979	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1980	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1981	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1982	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1983	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1984	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1985	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1986	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1987	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1988	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1989	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1990	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1991	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1992	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1993	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1994	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1995	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1996	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1997	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1998	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
1999	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
2000	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
2001	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
2002	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
2003	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
2004	-	-																																																																																																																																																																																																																																																											
2005	~500	~500																																																																																																																																																																																																																																																											
2006	~1000	~1000																																																																																																																																																																																																																																																											
2007	~1500	~1500																																																																																																																																																																																																																																																											
2008	~1800	~1800																																																																																																																																																																																																																																																											
2009	~1500	~1500																																																																																																																																																																																																																																																											
2010	~1200	~1200																																																																																																																																																																																																																																																											
2011	~1000	~1000																																																																																																																																																																																																																																																											
2012	~800	~800																																																																																																																																																																																																																																																											
2013	~600	~600																																																																																																																																																																																																																																																											
2014	~400	~400																																																																																																																																																																																																																																																											

<sup>78</sup> Ibid.

<sup>79</sup> Ibid.

<sup>80</sup> Atradius DSB (2011) *2010 Annual Review*. s 13; Atradius DSB (2012) *2011 Annual Review*. s 14; Atradius DSB (2013) *2012 Annual Review*. s 16; Atradius DSB (2014) *2013 Annual Review*. s 17; Atradius DSB (2015) *2014 Annual Review*. s 14.

<sup>81</sup> Atradius DSB (2015) *2014 Annual Review*. s. 14.

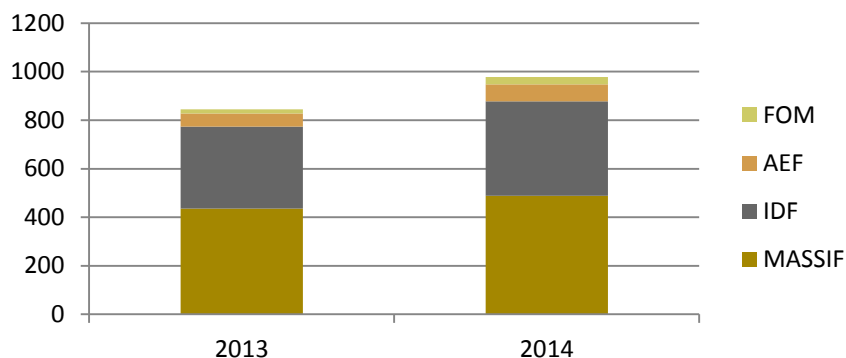
<sup>82</sup> Telefonintervju med Remmelt Tempelman, avdelningschef, Regional Team, Atradius DSB, 30 september 2015.

<sup>83</sup> Nederländska finansministeriet (2014) *EN Summary. ADSB Benchmark 2014*.

<sup>84</sup> Atradius DSB (2015) *Export credit insurance for account of the Dutch state*.

### 2.3.2 FMO:s portfölj

FMO:s portfölj består av åtaganden som utgår från de ovan beskrivna fyra statliga fonderna. År 2014 uppgick den totala portföljen, d.v.s. totala åtaganden, till 978 miljoner Euro, vilket kan jämföras med 844 miljoner Euro år 2013. Nedan figur beskriver portföljens fördelning mellan de fyra fonderna MASSIF, Access to Energy Fund (AEF), Infrastructure Development Fund (IDF), samt Facility Emerging Markets (FOM).



Figur 1. FMO:s portfölj fördelad mellan statliga fonder, år 2013–2014 (miljoner Euro)

Tabell 18 Portfölj och portföljsammansättning – FMO

#### FMO

Destinationsmarknader

Nedan tabell visar den totala portföljen uppdelad per region, år 2010–2014 (miljoner Euro).<sup>85</sup>

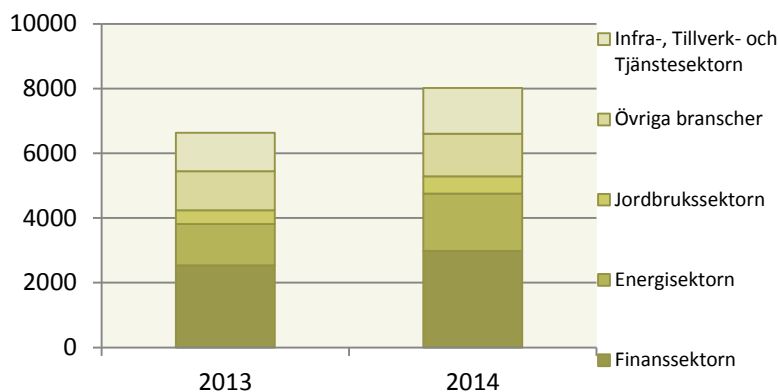
Destinationsmarknad (region)	2010	2011	2012	2013	2014
Östeuropa och Centralasien	1 000	1 100	1 100	1 000	1 100
Asien	1 400	1 500	1 600	1 800	2 100
Afrika	1 500	1 800	1 900	1 900	2 600
Latinamerika och Karibien	1 200	1 200	1 400	1 500	1 700
Ospecificerad region	200	300	300	400	500
Total portfölj	5 300	5 900	6 300	6 600	8 000

Branscher

Nedan figur visar total portfölj uppdelad på sektorer, år 2013–2014 (miljoner Euro)

<sup>85</sup> FMO (2011) Annual Report 2010, s. 5; FMO (2015) Annual Report 2014, FMO (2013) Annual Report 2012, s. 5.

Sedan år 2014 genomför FMO en uttalad satsning på så kallade gröna investeringar (*green investments*<sup>86</sup>). Tidigare har FMO valt att finansiera projekt med tydlig koppling till förnybar energi, men ambitionen är nu att öka andelen gröna investeringar generellt. År 2014 var 21 procent av FMO:s åtaganden så kallade gröna investeringar.<sup>87</sup>



Storlek på företag Merparten av de nederländska företag som FMO stöttar med finansiering genom de statliga fonderna är SMF.<sup>88</sup>

Storlek på affärer i.u.<sup>89</sup>

Riskklass i.u.

Typ av förmånstagare i.u.

Årlig omsättning (nya krediter, lån och garantier) Nedan tabell visar värdet av den totala portföljen fördelat på statliga fonder respektive kommersiell verksamhet, år 2010–2014 (miljoner Euro)

	2010	2011	2012	2013	2014
Åtaganden statliga fonder	726	828	831	831	978
Åtaganden kommersiell verksamhet	4566	5046	5450	5802	7035
Total portfölj	5 292	5 874	6 281	6 633	8 013

Nedan tabell visar värdet av nya åtaganden fördelat på statliga fonder respektive kommersiell verksamhet, år 2010–2014 (miljoner Euro).

	2010	2011	2012	2013	2014
Nya åtaganden statliga fonder	81	165	160	144	177
Nya åtaganden kommersiell verksamhet	945	1141	1230	1380	1455
Total nya åtaganden	1 026	1 306	1 390	1 524	1 632

<sup>86</sup> Framförallt investeringar i projekt som syftar till att minska den globala uppvärmningen eller möjliggöra för anpassning till klimatförändringar.

<sup>87</sup> FMO (2015) Annual Report 2014. s. 20f.

<sup>88</sup> Telefonintervju med Bas Rekvelt, avdelningschef, avdelningen för marknadsföring och kommunikation, FMO, 12 september 2015.

<sup>89</sup> Ibid.

Andel av landets exporterande företag som nyttjar produkter	Enligt intervjuad representant för FMO nyttjar en mycket liten del av de nederländska exportföretagen FMO:s produkter. Närmare uppgifter om andelens storlek finns inte tillgängligt. <sup>90</sup>												
Andel av exportvolym som omfattas	Enligt intervjuad representant för FMO omfattas en mycket liten andel av den nederländska exportvolymen. Närmare uppgifter om andelens storlek finns inte tillgängligt. <sup>91</sup>												
Finansiellt resultat	Nedan tabell visar FMO:s årliga nettovinst under de senaste fem åren. Notera att uppgifterna avser FMO:s hela verksamhet, det vill säga såväl kommersiell verksamhet som förvaltning av statliga fonder.												
	<table border="1"> <thead> <tr> <th></th> <th>2010</th> <th>2011</th> <th>2012</th> <th>2013</th> <th>2014</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Nettovinst (miljoner Euro)</td> <td>126</td> <td>93</td> <td>145</td> <td>133</td> <td>124</td> </tr> </tbody> </table>		2010	2011	2012	2013	2014	Nettovinst (miljoner Euro)	126	93	145	133	124
	2010	2011	2012	2013	2014								
Nettovinst (miljoner Euro)	126	93	145	133	124								

## 2.4 Politiska prioriteringar

I följande avsnitt beskrivs de bl.a. de politiska prioriteringarna och riktande satsningar som genomförs i Nederländerna i dagsläget.

### 2.4.1 Politiska prioriteringar avseende Atradius

Atradius har inga särskilda produkter för SMF och inga särskilda satsningar på utpekade marknader.

Tabell 19 Politiska prioriteringar – Atradius DSB

<b>Atradius DSB</b>	
Satsningar på SMF, tjänstesektorn eller specifika branscher	Individuell riskbedömning för varje affär, men för SMF kan bedömningar från privata finansieringsinstitut (banker) godtas. <sup>92</sup> Atradius har inga särskilda produkter för SMF, men ansökningsformulär och ansökningsprocess för SMF har förenklats. Riskbedömningar från privata finansieringsinstitut (banker) kan även godtas, vilket syftar till att förkorta och förenkla processen ytterligare för SMF. Atradius marknadsföring anpassas även för att locka SMF. Enligt intervjuad representant för Atradius har stora företag i allmänhet god kännedom om Atradius, men det behövs riktad information för att nå ut bättre till SMF. Atradius gör inga särskilda satsningar på tjänstesektorn eller specifika branscher, eftersom Atradius, enligt det statliga uppdraget, ska undvika sådana prioriteringar. <sup>93</sup>
Syn på globala värdekedjor	Enligt huvudregeln måste minst 20 procent av den försäkrade exporttransaktionens värde bedömas som s.k. nederländskt innehåll. Affärer med lägre andel nederländskt innehåll kan försäkras om de bedöms vara av tillräckligt intresse för Nederländerna. Gränsen för nederländskt innehåll har nyligen sänkts från minst 50 procent till minst 20 procent av transaktionens värde. Enligt intervju med representant för Atradius har förändringen genomförts mot bakgrund av att nederländska företag i allt högre utsträckning använder produkter som tillverkats utanför NL, vilket i allmänhet bidrar till att sänka det nederländska innehåll i transaktioner. <sup>94</sup>

<sup>90</sup> Ibid.

<sup>91</sup> Ibid.

<sup>92</sup> Atradius DSB (utan årtal) *Export credit insurance on behalf of the Dutch Government*. s 8.

<sup>93</sup> Telefonintervju med Rimmelt Tempelman, avdelningschef, Avdelningen för regioner, Atradius DSB, 30 september 2015

<sup>94</sup> Telefonintervju med Rimmelt Tempelman, avdelningschef, Avdelningen för regioner, Atradius DSB, 30 september 2015



Satsningar på vissa marknader	Intervjuad representant för Atradius menar att Atradius inte gör några särskilda satsningar på utvalda marknader. Det är ett medvetet val att inte satsa på vissa marknader, eftersom Atradius enligt det statliga uppdraget ska erbjuda samma produkter oavsett marknad. <sup>95</sup>
Syn på konkurrens med privata aktörer	Enligt det statliga uppdraget ska Atradius enbart vara ett komplement till privata aktörer. Atradius produkter och tjänster ska därmed endast vara avsedda för de transaktioner som, utifrån kredittid, storlek och risk, är svåra eller omöjliga att försäkra hos privata aktörer. I praktiken innebär detta att transaktioner med lång kredittid (längre än 1 år) eller medellång tillverknings- eller genomförandetid (längre än 1 år) kan försäkras med Atradius garantier. <sup>96</sup> Det statliga uppdraget innebär även att Atradius inte ska prioritera särskilda branscher eller destinationsmarknader framför andra, utan erbjuda samma produkter till alla. <sup>97</sup>
Satsningar under finanskrisen	Atradius lanserade exportkreditgaranti riktad till nederländska banker år 2009 på uppdrag av det nederländska finansministeriet. Garantin syftar till att främja bankernas finansiering av nederländsk export och tar direkt avstamp i de nederländska företagens svårigheter att få privat exportfinansiering under finanskrisen. <sup>98</sup>

## 2.4.2 Politiska prioriteringar avseende FMO

I likhet med Atradius avspeglas politiska prioriteringar framförallt i avtalet mellan FMO och den nederländska staten. I avtalet framställs bland annat vilka branscher och vilka länder som FMO ska fokusera på. En representant för FMO menar att FMO har stort handlingsutrymme att utforma verksamheten inom ramen för det statliga uppdraget. Enligt representanten förekommer inte någon direkt påverkan på verksamheten, men däremot kan politiska prioriteringar hos den nederländska regeringen och riksdagen få en indirekt inverkan på FMO:s inriktning och satsningar. Att FMO under de senaste åren har haft en mer uttalade målsättning om att gynna nederländska företag är enligt den intervjuade representanten ett exempel på sådan påverkan.

Tabell 20 Politiska prioriteringar – FMO

<b>FMO</b>	
Satsningar på SMF, tjänstesektorn eller specifika branscher	Huvudsakligt fokus på finanssektorn, energisektorn och jordbrukssektorn. Dessa tre sektorer bedöms ha störst inverkan på utvecklingen inom det privata näringslivet i utvecklings- och tillväxtländer. Därutöver även satsningar på infrastruktur, tillverkning och tjänstesektorn. <sup>99</sup> En representant för FMO menar att FMO har ett generellt fokus på SMF, men det finns i allmänhet inga specifika produkter för SMF. Undantaget är den fjärde fonden, benämnd Facility Emerging Markets (FOM), som är inriktad på nederländska SMF som vill etablera sig i utvecklingsländer men saknar finansiering. <sup>100</sup>

<sup>95</sup> Ibid.

<sup>96</sup> Atradius (utan årtal) *Export credit insurance on behalf of the Dutch Government*. s. 3.

<sup>97</sup> Telefonintervju med Rimmelt Tempelman, avdelningschef, Regional Team, Atradius DSB, 30 september 2015

<sup>98</sup> Telefonintervju med Bas Rekvelt, avdelningschef, avdelningen för marknadsföring och kommunikation, FMO, 12 september 2015

<sup>99</sup> FMO (2015) *Annual Report 2014*. s 4.

<sup>100</sup> Telefonintervju med Bas Rekvelt, avdelningschef, avdelningen för marknadsföring och kommunikation, FMO, 12 september 2015; FMO (2015) *Annual Report 2014*. s 4.

Syn på globala värdekedjor	En representant för FMO menar att nederländskt intresse eller nederländskt innehåll generellt inte är en avgörande faktor för om FMO kan medge finansieringsstöd eller ej. På senare år har det dock skett en förskjutning avseende FMO:s målsättningar som innebär att FMO:s verksamhet numera ska gynna både Nederländerna och utvecklingen i destinationslandet. <sup>101</sup>
Satsningar på vissa marknader	Enligt avtal med den nederländska staten ska minst 70 procent av portföljen investeras i låginkomst- och lägre medelinkomstländer, varav minst 35 procent i de 55 fattigaste länderna. Investeringar i övre medelinkomstländer begränsas till högst 30 procent av portföljen. FMO:s kategorisering av länder utgår från Världsbankens klassificeringar. <sup>102</sup>
Syn på konkurrens med privata aktörer	De största nederländska bankerna är delägare i FMO och samarbetet mellan FMO och privata finansieringsinstitut är en utgångspunkt för verksamheten. FMO samarbetar med privata aktörer bland annat genom att finansiera projekt i utlandet tillsammans med motsvarande privata finansieringsinstitut. En representant för FMO uppger att FMO i allt högre utsträckning samarbetar med helt privata finansieringsinstitut. <sup>103</sup>
Satsningar under finanskrisen	Enligt intervjuad representant för FMO genomfördes inga särskilda satsningar under finanskrisen. <sup>104</sup>

<sup>101</sup> Ibid.

<sup>102</sup> FMO (1998) *Agreement State-FMO of 16 November 1998*; FMO (2015) *Annual Report 2014*. s 12.

<sup>103</sup> Telefonintervju med Bas Rekveldt, avdelningschef, avdelningen för marknadsföring och kommunikation, FMO, 12 september 2015.

<sup>104</sup> Ibid.

### 3 Bilaga: Storbritannien (UK)

#### 3.1 Exportkredit- och exportkreditgarantiinstitut i Storbritannien

United Kingdom Export Finance (UKEF) är Storbritanniens exportkreditinstitut och den centrala aktören i systemet för exportkrediter och exportkreditgarantier. Verksamheten utförs av ett departement (ministerial department) underställt ministern för handel och investeringar.<sup>105</sup>

Tabell 21 Grunddata – United Kingdom Export Finance<sup>106</sup>

<b>United Kingdom Export Finance (UKEF)</b>	
Namn	United Kingdom Export Finance (UKEF)
Verksamhet	Exportkrediter, exportkreditgarantier (till banker), lån till utländska köpare (som köper varor och tjänster från Storbritannien), ge stöd till exportörer och investerare i form av försäkring och garantier till banker, informationstjänster. UKEF ska agera marknadskompletterande.
Grundat år	1919
Organisationsform	Departement inom regeringskansliet
Finansiering	Organisationen gick med vinst (driftsöverskott) under samtliga fem år mellan 2010 – 2014. Driftsöverskottet 2014 var 129 miljoner brittiska pund. Totalt förfogar organisation över 50 miljarder brittiska pund. Uppdraget är att organisationen ska sätta priserna så att organisationen gör en marginell vinst, så att den egna ekonomin gynnas av organisationens verksamhet.
Ägande	Departement som är underställt ministern för handel och investeringar
Styrning	UKEF:s befogenheter regleras i förordningarna Export and Investments Guarantees Act 1991 och Industry and Exports (Financial Support) Act 2009. UKEF rapporterar till ministern för handel och investeringar. Styrelsen (UK Export Finance board) består av UKEF:s verkställande kommitté, representanter från näringslivet, Shareholder Executive <sup>107</sup> och UK Trade and Invest (UKTI). Finansministeriet beslutar årligen om finansiella mål för UKEF.
Organisationsstruktur	Organisationen utgår från en verkställande kommitté och tre underkommittéer – kreditkommittén, förändringskommittén och säkerhetskommittén. Den verkställande kommittén består av en verkställande direktör, företagsdirektör, finansdirektör, kreditriskdirektör, driftchef och chefsjurist. Huvudkontor i London och totalt 200 anställda, varav 24 personer arbetar som rådgivare i hela landet. UKEF har ingen representation utanför Storbritannien. UKEF stöds av det icke-departementala rådgivande organet, Export Guarantees Advisory Council (EGA). Detta är en s.k. "non-departmental public body" som har till uppgift att bistå ministern i frågor gällande t.ex. korruption, hållbar utveckling och mänskliga rättigheter. Medlemmar i EGA är framträdande personer från näringslivet.

<sup>105</sup> UKEF (2015) *Annual Report and Accounts*.

<sup>106</sup> UKEF (2015) *Annual Report and Accounts*.

<sup>107</sup> Del av det brittiska regeringskansliet (HM Treasury) som ansvarar för den brittiska regeringens ekonomiska intressen i de bolag som staten helt eller delvis äger

## 3.2 Utbud av produkter

UKEF erbjuder produkter för exportkreditgarantier och exportfinansiering. Produkterna täcker handel och investering i alla länder, inklusive HIPC.

### 3.2.1 UKEF:s produktutbud

UKEF erbjuder en uppsjö av produkter som har till syfte att främja brittisk export. Alla produkter ska vara marknadskompletterande och UKEF ska inte konkurrera med privata aktörer.

Produkterna som erbjuds delas in i lån (direktlån till företag), garantier till kreditinstitut, och försäkringsprodukter för investeringar.

*Exportkreditgarantierna* delas in i garantier för exportföretag, garantier för banker och garantier för investeringar i utlandet. UKEF försäkrar hela beloppet för samtliga garantier.<sup>108</sup>

Tabell 22 Garantier och försäkringar för exportaffärer – UKEF<sup>109</sup>

Produkt	Förmånstagare	Typ av risk som garanteras/försäkras
<b>Garantier för Exportföretag</b>		
Exportförsäkring (Export Insurance Policy)	Exportföretag	Insolvens hos köparen. Köparens oförmåga att betala enligt kontrakt. Politiska, ekonomiska eller administrativa händelser utanför Storbritannien som förhindrar köparens transaktioner enligt kontraktet. Fientligheter eller oroligheter utanför Storbritannien som påverkar utförandet av kontraktet.
Växelförsäkring (Bond insurance policy)	Exportföretag	Orättvis fordran på obligation eller motgaranti från köparen eller lokal bank. Rättvis fordran av obligation eller motgaranti som orsakas av särskilda politiska händelser, så som statliga åtgärder (inklusive annullering eller utebliven förnyelse av exportlicenser), krig, fientligheter, oroligheter och liknande händelser utanför Storbritannien
<b>Garantier för banker</b>		
Växlestödprogram (Bond Support Scheme)	Banker anslutna till programmet	Banken erhåller garanti ifall exportföretaget misslyckas med att ersätta banken för motförbindelsen (om bindning saknas) och banken är förpliktad att betala importören
Rörelsekapital finansiering (Export Working Capital Scheme)	Banker anslutna till programmet	Inom ramarna för garantin är långgivaren försäkrad mot exportörens oförmåga att betala tillbaka skulden för rörelsekapitalet då kontraktet går ut, makuleras eller sägs upp.
Rembursgaranti (Letter of Credit Guarantee Scheme)	Banker anslutna till programmet	Den brittiska banken är försäkrad mot den utomeuropeiska bankens oförmåga att betala tillbaka avtalat remburs.
Leverantörskredit finansiering	Banker anslutna	Banken försäkras mot uteblivna betalningar

<sup>108</sup> UKEF (2015) *Annual Report and Accounts 2014–15*.

<sup>109</sup> UKEF ”UK Export Finance products and services” <https://www.gov.uk/government/collections/uk-export-finance-products-and-services>

(Supplier Credit Financing Facility)	till programmet	gällande garanterade skuldsedlar, skuldebrev eller lån. Däremot måste banken själv se till att låneavtalen är rättsligt bindande.
Kreditfacilitet (köpare) (Buyer credit facility)	Banker anslutna till programmet	Inom ramarna för låneavtalet är banken försäkrad mot utebliven betalning av, avbetalning av kapital och utebliven ränta (oavsett skäl).
<b>Garantier för investerare</b>		
Försäkring för utländska investeringar (Overseas investment insurance)	Brittiska investerare som investerar i utlandet	Krig, inbördeskrig, revolution samt uppror i destinationslandet. Expropriation eller nationalisering av företaget som investeringen görs i (eller företagets egendom), som strider mot internationell rätt. Restriktioner för penningöverföringar, inklusive valutaregleringar som fastställts av destinationslandet.

UKEF erbjuder tre typer av *exportkrediter*: direktutlåning, exportfinansiering och kreditlån<sup>110</sup>.

Tabell 23 Krediter – UKEF<sup>111</sup>

Produkt	Kredit-/låntagare	Typ av kredit/lån
Direktutlåning (Direct Lending Facility)	Exportföretaget erhåller beloppet från UKEF via partnerbank, den utländska köparen betalar tillbaka lånet efter leverans.	Lånet utbetalas till exportören som att det vore ett kontantkontrakt. Köparen eller låntagaren kan låna till en konkurrenskraftig, fast ränta och har flera år på sig att betala tillbaka.
Exportrefinansiering (Export Refinancing Facility)	Den utländske köparen upphandlar kontrakt med brittiskt exportföretag som i sin tur ber UKEF om finansiering. UKEF, i samarbete med bank, ger den utländske köparen ett lån med flera års löptid.	Bankerna har ett kortsiktigt åtagande och kan anpassa lånet efter marknaden. Köparen har möjlighet att refinansiera lånet över flera år till marknadens fasta ränta.
Kreditlån (Lines of credit)	Kreditlån kan användas för köp av kapitalvaror eller för projektfinansiering.	Exportören får snabbt tillgång till finansiering och får betalt vid leverans. Köparen/låntagaren har möjlighet att låna till fast eller rörlig ränta och har flera år på sig att betala tillbaka. Genom smidig finansiering från banker, förses exportören med kapitalvaror, så att exportören kan hjälpa den utländska köparen med exporten från Storbritannien.

### 3.3 Portfölj och portföljsammansättning

Som nämnts i tidigare avsnitt erbjuder UKEF både exportkreditgarantier och exportkrediter för alla länder. Följande avsnitt är en sammanställning av organisationens produktportfölj.

<sup>110</sup> Ibid

<sup>111</sup> Ibid

### 3.3.1 UKEF:s portfölj

Tabell 24 Portfölj och portföljsammansättning – UKEF – Garantier<sup>112</sup>

<b>United Kingdom Export Finance</b>																					
Destinationsmarknader	Garantier ställs ut för hela världen. UKEF stödjer inte export till EU-länder (med undantag för Grekland) och rika OECD-länder (dvs. Norge, Island, Schweiz, Australien, Nya Zeeland, Japan, Kanada och USA) om kontraktets löptid är mindre än 2 år, i enlighet med EU-bestämmelser. <sup>113</sup> Det finns ingen tillgänglig statistik över fördelningen av garantier mellan olika destinationsmarknader.																				
Branscher	Alla branscher. Längre återbetalningsvillkor kan övervägas för stora civila flygplan (d.v.s. Airbus), fartyg, kärnkraft och övriga kraftverk, förnybara energikällor och vatten. Totalt garanterade UKEF exportaffärer inom flygindustrin för 966 miljoner brittiska pund år 2014 (39 flygplan). Totalt exporterades 488 civila flygplan från Storbritannien år 2014. Det finns inga uppgifter i årsrapporten om övriga branscher.																				
Storlek på företag	62 procent av beviljade ansökningar är till SMF.																				
Storlek på affärer (2014–2015 F.Y.)	Produkterna beskrivs i föregående avsnitt. Garantier och krediter år 2014–2015 <sup>114</sup> :																				
	<table border="1"> <thead> <tr> <th>Produkt</th> <th>Summa (miljoner brittiska pund)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td colspan="2"><b>Garantier för exportföretag</b></td> </tr> <tr> <td>Exportförsäkring och växelförsäkring (Export Insurance Policy och Bond Insurance Policy)</td> <td>58</td> </tr> <tr> <td colspan="2"><b>Garantier för banker</b></td> </tr> <tr> <td>Växelstödprogram, rörelsekapital finansiering och rembursgaranti. (Bond Support Scheme, Export Working Capital Scheme, Letter of Credit Guarantee Scheme)</td> <td>134</td> </tr> <tr> <td>Leverantörskredit finansiering och kreditfacilitet (köpare). (Supplier Credit Financing, Buyer Credit Facility)</td> <td>2493</td> </tr> <tr> <td><b>Totalt</b></td> <td><b>2685</b></td> </tr> <tr> <td colspan="2"><b>Krediter</b></td> </tr> <tr> <td>Utlåning</td> <td>45</td> </tr> <tr> <td><b>Summa</b></td> <td><b>2730</b></td> </tr> </tbody> </table>	Produkt	Summa (miljoner brittiska pund)	<b>Garantier för exportföretag</b>		Exportförsäkring och växelförsäkring (Export Insurance Policy och Bond Insurance Policy)	58	<b>Garantier för banker</b>		Växelstödprogram, rörelsekapital finansiering och rembursgaranti. (Bond Support Scheme, Export Working Capital Scheme, Letter of Credit Guarantee Scheme)	134	Leverantörskredit finansiering och kreditfacilitet (köpare). (Supplier Credit Financing, Buyer Credit Facility)	2493	<b>Totalt</b>	<b>2685</b>	<b>Krediter</b>		Utlåning	45	<b>Summa</b>	<b>2730</b>
Produkt	Summa (miljoner brittiska pund)																				
<b>Garantier för exportföretag</b>																					
Exportförsäkring och växelförsäkring (Export Insurance Policy och Bond Insurance Policy)	58																				
<b>Garantier för banker</b>																					
Växelstödprogram, rörelsekapital finansiering och rembursgaranti. (Bond Support Scheme, Export Working Capital Scheme, Letter of Credit Guarantee Scheme)	134																				
Leverantörskredit finansiering och kreditfacilitet (köpare). (Supplier Credit Financing, Buyer Credit Facility)	2493																				
<b>Totalt</b>	<b>2685</b>																				
<b>Krediter</b>																					
Utlåning	45																				
<b>Summa</b>	<b>2730</b>																				
Riskklass	i.u.																				
Typ av förmånstagare	i.u.																				
Årlig omsättning (nya garantier)	Under 2014–2015 utfärdade eller förnyade UKEF garantier och försäkringar samt tillhandahöll lån till ett sammanlagt värde av 2 730 miljoner pund.																				
Andel av landets exporterande företag som nyttjar produkter	226 stycken företag i Storbritannien har fått direktstöd från UKEF. UKEF uppskattar att minst 6 000 företag har berörts indirekt av stöden. Enligt den brittiska regeringen (Companies House) finns det 3,3 miljoner aktiva företag i Storbritannien år 2015. <sup>115</sup> I UKEF:s affärsplan från 2014 uppskattas det att cirka 50 000 brittiska företag bedriver export i dagsläget. <sup>116</sup>																				

<sup>112</sup> UKEF (2015) *Annual Report and Accounts 2014-15*.

<sup>113</sup> UKEF "Definitions" <https://www.gov.uk/guidance/country-cover-policy-and-indicators#definitions>

<sup>114</sup> UKEF (2015) *Annual Report and Accounts 2014-15*. s. 18

<sup>115</sup> UKEF "Statistics at Companies House" <https://www.gov.uk/government/organisations/companies-house/about/statistics>

Andel av exportvolym som omfattas	226 företag fick direkt stöd av UKEF år 2014. Den totala brittiska exporten uppgick år 2013 cirka 493 miljarder brittiska pund år 2013. <sup>117</sup> Totalt tillhandahöll UKEF stöd för 2,272 miljarder brittiska pund år 2013. Andelen uppgick således till 0,46 procent år 2013. Enligt affärsplanen för 2014–2017 anger UKEF själva att de bidrar med stöd till cirka 1 procent av den totala exporten.
Finansiellt resultat år 2014	Stöd till företag: 2 730 miljoner brittiska pund Premieinkomst: 104 miljoner brittiska pund Utbetalda försäkringar: 6 miljoner brittiska pund Driftnetto: 129 miljoner brittiska pund

### 3.4 Politiska prioriteringar

UKEF arbetar med affärsplaner som baseras på politiska prioriteringar. I kommande avsnitt redogör vi för innehållet i de strategidokument som UKEF arbetar utifrån just nu.

#### 3.4.1 Politiska prioriteringar avseende UKEF

UKEF:s nuvarande affärsplan publicerades i juni 2014 och ersatte den tidigare från 2010 (för åren 2011–2015). Löptiden för den nuvarande planen är 2014–2017.

Tabell 25 Politiska prioriteringar – UKEF

UKEF	
Satsningar på SMF, tjänstesektorn eller specifika branscher	I mars 2011 införde UKEF produkter som stödjer exportörer som har betalningsvillkor på mindre än två år för att möta brister i den privata marknaden, i synnerhet för SMF. Tidigare var exportstödet begränsade till kapital- och halvkapitalsvaror. UKEF:s 24 regionala rådgivare har till uppgift att stärka UKEF:s möjligheter att bistå SMF. Detta sker genom att rådgivarna arbetar tillsammans med exportföretag, banker och lokala näringslivsorganisationer. UKEF har även sett över sin riskmodell för SMF och försökt förenkla processen så att den ska gå snabbare för SMF. Detta är ett pågående arbete. <sup>118</sup> Civila flygplan är en viktig industrisektor för den brittiska ekonomin och UKEF ger stöd för export av civila flygplan och flygmotorer. I mars inrättade UKEF en garanterad muslimsk Sukuk <sup>119</sup> till Förenade Arabemiraten som var den första luftfartssukuken (med anledning av försäljningen av fyra A-380). UKTI:s 18 prioriterade branscher inom tillverknings-, försvars-, infrastruktur-, life science- och tjänstesektorn utgör prioriterade branscher även för UKEF. <sup>120</sup>
Syn på globala värdekedjor	Minst 20 % måste vara nationellt innehåll. <sup>121</sup>
Satsningar på vissa marknader	Storbritanniens regering har identifierat prioriterade marknader med hög potential för brittiska exportföretag. Bland dessa lyfts Kina, Indien och länder söder om Sahara fram som särskilt prioriterade. <sup>122</sup>
Satsningar under finanskrisen	Under 2011 började UKEF erbjuda exportlån med kort löptid för att möta marknads oförmåga att tillgodose exportföretagens efterfrågan på denna tjänst. Beslutet att erbjuda produkter med kort löptid togs mot bakgrund av finanskrisen år 2008. <sup>123</sup>

<sup>116</sup> UKEF (2014) *Business Plan 2014–17*. s. 3.

<sup>117</sup> Office for National Statistics (2013) *United Kingdom Balance of Payments - The Pink Book, 2013*.

<sup>118</sup> UKEF (2014) *Business Plan 2014–17*. s 8.

<sup>119</sup> Shariakompatibel obligation som finansieras av förfinansierade obligationslån.

<sup>120</sup> UKEF (2014) *Business Plan 2015–17*.

<sup>121</sup> Nederländska finansministeriet (2014) *EN Summary. ADSB Benchmark 2014*.

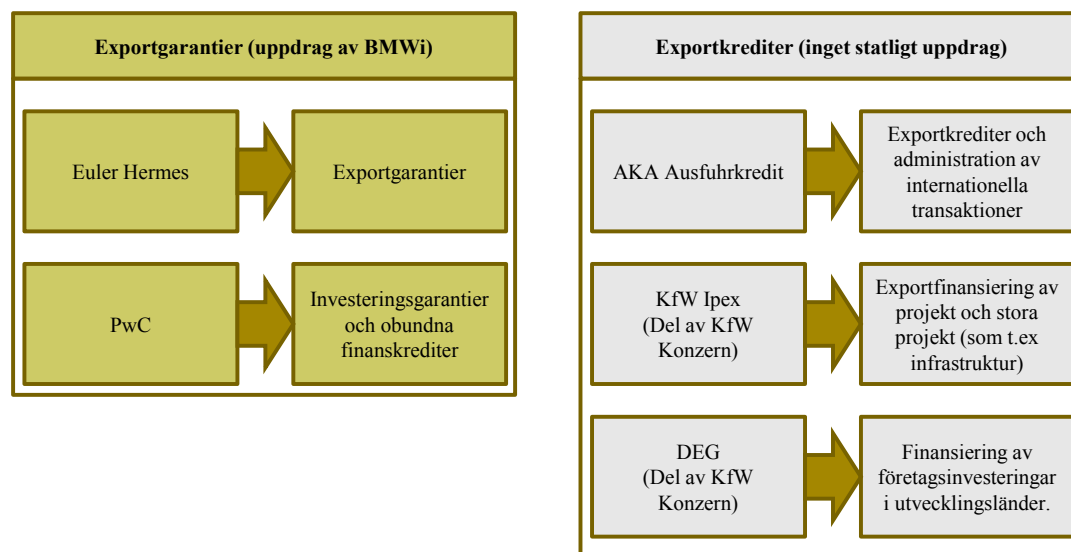
<sup>122</sup> UKEF (2014) *Business Plan 2015–17*.

<sup>123</sup> Ibid.

## 4 Bilaga: Tyskland (DE)

### 4.1 Exportkredit- och exportkreditgarantiinstitut i Tyskland

Tjänster för exportkrediter och exportkreditgarantier är uppdelade mellan olika privata aktörer i Tyskland. Uppdragsgivare för exportkreditgarantier är Ministeriet för Ekonomi och Energi (Bundesministerium für Wirtschaft und Energie – BMWi) och inom exportkrediter finns det inga aktörer som har ett statligt uppdrag.<sup>124</sup>



Figur 2 Överblick aktörer inom exportkrediter och exportkreditgarantier i Tyskland

#### 4.1.1 Euler Hermes AG

Euler Hermes AG (Euler Hermes) är del av en multinationell koncern som har sitt huvudkontor i Paris. Den del av Euler Hermes som har i uppdrag att hantera exportkreditgarantier har sitt säte i Hamburg. Tillsammans med PwC driver Euler Hermes hemsidan AGA-Portal. AGA-Portal är den gemensamma plattformen för exportkredit- och investeringsgarantier.

Tabell 26 Grunddata – Euler Hermes AG

<b>Euler Hermes AG</b>	
Namn	Euler Hermes Aktiengesellschaft
Verksamhet	Är ett företag som erbjuder tjänster inom försäkringar, fodringar och inkasso. Har ett avtal med den tyska staten (BMWi) att erbjuda exportkreditgarantier.
Grundat år	Grundades i slutet av 1800-talet.
Organisationsform	Aktiebolag (AG)
Finansiering	Erbjuder exportkreditgarantier på uppdrag av den tyska staten. För dessa

<sup>124</sup> E-postmeddelande från BMWi, 13 oktober 2015



	tjänster erhåller Euler Hermes ersättning. Det statliga anslaget är inte officiellt, men uppgår enligt Euler Hermes till knappt 84,7 miljoner Euro (anslaget till PwC inräknat). <sup>125</sup>
Ägande	Ingår i Euler Hermes Group som är börsnoterat.
Styrning	Företaget drivs som ett privat företag där styrelsemedlemmarna kommer från olika privata företag.
Organisationsstruktur	Euler Hermes i Hamburg handlägger exportkreditgarantier. AGA-Portal som drivs tillsammans med PwC har ett landstäckande nät av tolv regionala rådgivare.

#### 4.1.2 Pricewaterhouse Coopers AG WPG

Företaget PwC är liksom Euler Hermes ett multinationellt företag. PwC driver tillsammans med Euler Hermes hemsidan AGA-Portal och har huvudansvaret för investeringsgarantier.

Tabell 27 Grunddata – Pricewaterhouse Coopers AG WPG

<b>Pricewaterhouse Coopers AG WPG</b>	
Namn	Pricewaterhouse Coopers AG WPG (PwC)
Verksamhet	Är ett brittiskt-amerikanskt multinationellt revisions- och konsultföretag.
Grundat år	1924 i Tyskland
Organisationsform	Aktiebolag (AG)
Finansiering	Det statliga anslaget är inte officiellt, men uppgår enligt Euler Hermes till mindre än 84,7 miljoner Euro (anslaget till både PwC och Euler Hermes inräknat).
Ägande	Ägs av moderbolaget
Styrning	Företaget drivs som ett privat företag där styrelsemedlemmarna kommer från olika privata företag.
Organisationsstruktur	Finns representerade i 157 länder. Den del som arbetar med Exportkreditgarantier sitter i Hamburg. AGA-Portal som drivs tillsammans med Euler Hermes har ett landstäckande nät av tolv regionala rådgivare.

#### 4.1.3 AKA-Ausfuhrkreditgesellschaft GmbH

AKA-Ausfuhrkreditgesellschaft GmbH (AKA-Ausfuhrkredit) är en privat aktör som nämns tillsammans med KfW Ipex på BMWi:s hemsida som ”exemplariska” tack vare sin särskilda expertis inom exportfinansiering. *AKA-Ausfuhrkreditgesellschaft har inget statligt uppdrag.*

Tabell 28 Grunddata – AKA-Ausfuhrkredit

<b>Grunddata AKA-Ausfuhrkredit</b>	
Namn	AKA-Ausfuhrkreditgesellschaft GmbH
Verksamhet	Erbjuder finansiella tjänster kopplade till export (finansiering, riskövertagande och olika tjänster). Har inga uppdrag och erhåller inga medel från den tyska regeringen.
Grundat år	1952
Organisationsform	Aktiebolag (AG)
Finansiering	Har egenkapital på cirka 200 miljoner Euro. Balansomslutning var 3,8 miljarder EUR år 2014.
Ägande	Är en konsortiebank som ägs av 19 olika banker, däribland (det tyska dotterbolaget till) svenska SEB.

<sup>125</sup> E-postmeddelande från Euler Hermes, 13 oktober 2015

Styrning	Företaget drivs som ett privat företag där styrelsemedlemmarna kommer från olika privata företag.
Organisationsstruktur	Finns endast i Frankfurt am Main.

#### 4.1.4 KfW Ipex-Bank Gesellschaft mit begränkter Haftung

KfW Ipex Bank GmbH (KfW Ipex Bank) ägs av KfW Konzern som i sin tur ägs av den tyska staten (80 %) och av förbundsrepublikerna (20 %). Banken arbetar som en privat aktör sedan 2008 och har inget statligt uppdrag.<sup>126</sup>

Tabell 29 KfW Ipex

<b>Grunddata KfW Bank</b>	
Namn	KfW Ipex Bank
Verksamhet	Erbjuder finansiella lösningar för tysk exportnäring.
Grundat år	1948 (för återuppbyggnaden av Västtyskland efter andra världskriget)
Organisationsform	Kapitalbolag (GmbH)
Finansiering	Ingen extern finansiering utan drivs som en privat bank. Omsättningen inom projekt- och exportfinansiering uppgick år 2014 till 516 miljoner Euro. Vinsten uppgick samma år till 139 miljoner Euro.
Ägande	Ägs av KfW som i tur ägs av den tyska staten (80 %) och förbundsrepublikerna (20 %)
Styrning	Styrs av ägarna
Organisationsstruktur	KfW Ipex-Bank finns i tolv länder

#### 4.1.5 Deutsche Investitions- und Entwicklungsgesellschaft mbH

Deutsche Investitions- und Entwicklungsgesellschaft (DEG) är ett helägt dotterbolag inom KfW-koncernen som arbetar med kreditgivning till utländska och tyska företag som investerar i länder på DAC-listan. DEG är del av det tyska biståndet.

Tabell 30 Grunddata Deutsche Investitions- und Entwicklungsgesellschaft mbH

<b>Grunddata DEG</b>	
Namn	Deutsche Investitions und Entwicklungsgesellschaft mbH
Verksamhet	DEG arbetar med lån till tyska och utländska företag som exporterar till eller investerar i utvecklingsländer.
Grundat år	1962
Organisationsform	Kapitalbolag (GmbH)
Finansiering	Ingen extern finansiering. DEG hade en omsättning 245 miljoner Euro år 2014 och en vinst på 163 miljoner Euro.
Ägande	Helägt dotterbolag inom KfW
Styrning	Styrs av KfW
Organisationsstruktur	500 anställda med huvudkontor i Köln. Har 13 kontor i länder på DAC-listan och tillgång till KfW:s nät med kontor i över 70 länder.

<sup>126</sup> Som del av KfW har DEG tillgång till billigt kapital. KfW-lagen (KfW-Gesetz) innebär att staten garanterar att den går in som finansiär för hela KfW utifall gruppen skulle hamna i ekonomiska svårigheter. Detta gör att KfW-institutionerna har en AAA-rating.

## 4.2 Utbud av produkter

Företagen Euler Hermes och PwC administrera på uppdrag av tyska staten systemet för exportkreditgarantier. För detta erhåller företagen en ersättning och alla garantier finansieras av tyska staten.

Dessa två företag har tillsvidarekontrakt (s.k. Mandanten) och i uppdrag att genomföra följande tjänster:

- Rådgivning till exportörer
- Förberedelse av beslutsunderlag för regeringen
- Beslut om exportkrediter < 5 miljoner Euro
- Kreditanalyser
- Analyser av betalningsförmåga
- Skadereglering

### 4.2.1 Euler Hermes produktutbud

Den tyska exportkreditgarantigivningen delas in i tre grupper: Exportkreditgarantier, investeringsgarantier och UFK-garantier (garantier för obundna finansskrediter).

Tabell 31 Garantier och försäkringar för exportföretag – Euler Hermes<sup>127</sup>

Produkt	Förmånstagare	Typ av risk som garanteras/försäkras
<b>Garantier för enskilda affärer</b>		
Garantier för direktexport (Lieferantenkreditdeckung) – både kort- (<2 år) och långsiktiga (>2 år) garantier erbjuds <sup>128</sup>	Exportföretag i Tyskland	Kreditförluster som uppstår genom insolvens, ej erhållen betalning (protracted default), väpnade konflikter, ej möjligt att växla valutor, om exportvarorna beslagts eller om kontraktet inte kan uppfyllas p.g.a. politiska omständigheter
Tjänstegarantier – dock inte tjänster inom byggsektorn (Leistungsdeckung)	Exportföretag inom tjänstesektorn i Tyskland	Kreditförluster som uppstår genom insolvens, ej erhållen betalning (protracted default), väpnade konflikter, ej möjligt att växla valutor, om exportvarorna beslagts eller om kontraktet inte kan uppfyllas p.g.a. politiska omständigheter
Garanti för tillverkningskostnader (Fabrikationsrisikodeckung)	Exportföretag i Tyskland	Kreditförluster som uppstår genom insolvens, kontraktsbrott, väpnade konflikter, politiska omständigheter, nya exportrestriktioner (embargo). Täcker även avbrutna affärer som skett som en följd av en ej kontraktsvidrig avbeställning
Leasinggaranti	Leasingföretag i Tyskland	Kreditförluster som uppstår genom insolvens, ej erhållen betalning inom sex månader (protracted default), väpnade konflikter, ej möjligt att växla valutor, om exportvarorna beslagts eller om

<sup>127</sup> AGA-portal ”So finden Sie das passende Produkt“

<http://www.agaportal.de/pages/aga/produkte/uebersicht.html>

<sup>128</sup> Den kortsiktiga garantin är inte tillgänglig för export till EU, EES, EFTA, Japan, Nya Zeeland, Kanada, Australien och USA

		kontraktet inte kan uppfyllas p.g.a. politiska omständigheter
<b>Garantier för återkommande affärer med en beställare och ett land</b>		
Revolverande garantier för direktexport (Revolvierende Lieferantenkreditdeckung) <sup>129</sup>	Exportföretag i Tyskland	Kreditförluster som uppstår genom insolvens, ej erhållen betalning inom sex månader (protracted default), väpnade konflikter, ej möjligt att växla valutor, om exportvarorna beslagtats eller om kontraktet inte kan uppfyllas p.g.a. politiska omständigheter
<b>Garantier för återkommande affärer med flera länder</b>		
Helomsättning policy light (Ausfuhr-Pauschal-Gewährleistung Policy Light) <sup>130</sup>	Exportföretag i Tyskland	Täcker fordringar med kort löptid (upp till 4 månader). Kreditförluster som uppstår genom insolvens, ej erhållen betalning inom sex månader (protracted default), väpnade konflikter, ej möjligt att växla valutor, om exportvarorna beslagtats eller om kontraktet inte kan uppfyllas p.g.a. politiska omständigheter
Helomsättning policy (Ausfuhr-Pauschal-Gewährleistung) <sup>131</sup>	Exportföretag i Tyskland	Täcker fordringar med lång löptid (upp till 12 månader) Kreditförluster som uppstår genom insolvens, ej erhållen betalning inom sex månader (protracted default), väpnade konflikter, ej möjligt att växla valutor, om exportvarorna beslagtats eller om kontraktet inte kan uppfyllas p.g.a. politiska omständigheter
<b>Övriga garantier</b>		
Konfiskeringsgaranti (Beschlagsnahmerisikodeckung)	Exportföretag i Tyskland	Försäkring mot beslagtagande av varor till följd av politiska omständigheter.
Kontraktsgarantitäckning (Vertragsgarantiedeckung)	Exportföretag i Tyskland	Detta är en garanti för kontraktsbrott som uppkommer som en följd av yttre förutsättningar som: Den tyska exportören inte kan uppfylla sina åtaganden p.g.a. politiska omständigheter, nya handelsbestämmelser (t.ex. embargo), när det sker lagändringar som gör att affären inte är genomförbar
Motgaranti (Avalgaranti)	Exportföretag i Tyskland	Kompletterar kontraktsgarantitäckningen med syfte att minska den administrativa bördan och öka den legala säkerheten. Med garantin kan SMF förbättra sin likviditet. Kompletterar kontaktsgarantitäckningen
Euler Hermes erbjuder också branschspecifika garantier för följande branscher: Byggbranschen Spårburen trafik Förnybar energi Varvsindustri		

<sup>129</sup> Garantin är inte tillgänglig för export till EU, EES, EFTA, Japan, Nya Zeeland, Kanada, Australien och USA

<sup>130</sup> Garantin är inte tillgänglig för export till EU, EES, EFTA, Japan, Nya Zeeland, Kanada, Australien och USA

<sup>131</sup> Garantin är inte tillgänglig för export till EU, EES, EFTA, Japan, Nya Zeeland, Kanada, Australien och USA

Euler Hermes erbjuder även garantier till tyska och utländska kreditinstitut.

Tabell 32 Garantier och försäkringar för kreditinstitut – Euler Hermes<sup>132</sup>

<b>Produkt</b>	<b>Förmånstagare</b>	<b>Typ av risk som garanteras/försäkras</b>
<b>Garantier för enskilda affärer</b>		
Garanti för köparkredit (Finanzkreditdeckung)	Tyska banker, Filialetill utländska banker i Tyskland, Vissa utländska banker	Kreditförluster som uppstår genom insolvens, ej erhållen betalning inom en månad (protracted default) negativa företeelser i utländska regeringar samt vid krig eller likartade händelser samt problem med överföring eller konvertering av lokala valutor.
Garanti för köparkredit– express (Finanzkreditdeckung-express (FKD-express)	Tyska banker, Filialetill utländska banker i Tyskland, Vissa utländska banker	Kreditförluster som uppstår genom insolvens, ej erhållen betalning inom en månad (protracted default) negativa företeelser i utländska regeringar samt vid krig eller likartade händelser samt problem med överföring eller konvertering av lokala valutor.
Leasingskydd (Leasingdeckung)	Tyska leasingföretag	Kreditförluster som uppstår genom insolvens, ej erhållen betalning inom sex månader (protracted default), väpnade konflikter, ej möjligt att växla valutor, om exportvarorna beslagt eller om kontraktet inte kan uppfyllas p.g.a. politiska omständigheter.
Rembursbekräftelseförsäkran (Akkreditivbestätigungsrisikodeckung)	Tyska banker, Filialetill utländska banker i Tyskland, Vissa utländska banker	Insolvens hos den bank som ställer ut rembursen, ej erhållen betalning inom en månad (protracted default), negativa företeelser i utländska regeringar samt vid krig eller likartade händelser samt vid problem med överföring eller konvertering av lokala valutor
<b>Garantier för regelbundna affärer med en köpare</b>		
Kreditfacilitet (köpare) (Revolvierende Finanzkreditdeckung)	Tyska banker, Filialetill utländska banker i Tyskland, Vissa utländska banker	Kreditförluster som uppstår genom insolvens, ej erhållen betalning inom en månad (protracted default), negativa företeelser i utländska regeringar samt vid krig eller likartade händelser samt vid problem med överföring eller konvertering av lokala valutor
<b>Garantier för enskilda lån vid finansiering av tyska exporttransaktioner "under line of credit" (flera exportörer, en köpare)</b>		
Ramavtalsäckning (Rahmenkreditdeckung)	Tyska banker, Filialetill utländska banker i Tyskland, Vissa utländska banker	Kreditförluster som uppstår genom insolvens, ej erhållen betalning inom en månad (protracted default), negativa företeelser i utländska regeringar samt vid krig eller likartade händelser samt vid problem med överföring eller konvertering av lokala valutor

<sup>132</sup> AGA-portal ” So finden Sie das passende Produkt“  
<http://www.agaportal.de/pages/aga/produkte/uebersicht.html>

<b>Kompletterande garantier</b>		
Garanti för värdepapperisering (Verbriefungsgarantie)	Som försäkringstagare: Tyska banker, filialer till utländska banker i Tyskland, vissa utländska banker  Som stödmottagare (refinansierings institution): Tyska eller utländska banker, andra särskilda refinansierings institutioner	Garantin skyddar de långivande bankernas rätt till återbetalning för den utländske köparens köparkredit.
Garanti för värdepapperisering inom KfW refinansieringsprogram  (Verbriefungsgarantie zum KfW- Refinanzierungsprogramm)	Som försäkringstagare: Tyska banker, filialer till utländska banker i Tyskland, vissa utländska banker  Som stödmottagare (refinansierings institution): Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW), som samtidigt refinansierar lån.	Täcker långsiktiga köparkrediter och Airbusgarantier (>3 år).
Motgaranti (Avalgarantie)	Som sökande: Tyska exportföretag  Som mottagare: Tyska banker, borgensföretag, filialer till utländska banker/borgensföretag, vissa utländska banker/borgensföretag	Garantin hjälper borgensföretag med en del av risken om borgensman är oförmögen att betala ut ersättning till exportören. Garantin ersätter borgensföretaget för den försäkrade andelen med max 80 %.
<b>Skräddarsydda garantier</b>		
Airbus garanti (erbjuds med UKEF och franska Coface) Projektfinansiering Järnvägsfinansiering Förnybar energi Fartygsfinansiering		

#### 4.2.2 PwC:s produktutbud

En annan typ av garantier är de som har till syfte att främja *direktinvesteringar* i utlandet. Här stöder centralregeringen tyska direktinvesteringar genom garantier som skyddar mot politiska risker.

Tabell 33 Garantier för utlandsinvesteringar – PwC<sup>133</sup>

Produkt	Förmånstagare	Typ av risk som garanteras/försäkras
Garanti som täcker politiska risker vid direktinvesteringar i utlandet (Garanti zur Absicherung von Direktinvestitionen gegen politische Risiken)	Företag som ska göra investeringar i utlandet	Politiska risker med löptid upp till 15 år

PwC ansvarar också för garantier för s.k. obundna finanskrediter (UFK-Garantien). Dessa garantier kan ställas ut till projekt inom områden som anses vara av särskilt intresse för Förbundsrepubliken Tyskland (främjande eller strategiska). Som exempel kan nämnas råvaror som anses vara av statsintresse. UFK-Garantier skräddarsys från projekt till projekt.

#### 4.2.3 DEG:s produktutbud

DEG är den av bankerna som arbetar med exportföretag och erbjuder finansiering, rådgivning och växelkursförsäkring för företag som har för avsikt att investera i länder som återfinns på DAC-listan. Inom finansiering erbjuder DEG en uppsjö av olika produkter, däribland lån (löptid 4-10 år) och mezzaninlån. DEG kan även gå in med riskkapital (så som minoritetsägare). DEG arbetar även att finansiera marknadsanalyser för SMF i länder som är med på DAC-listan och med medfinansiering (max hälften och inte mer än 0,5 miljoner Euro) av enskilda projekt som drivs av SMF. Denna produkt kallas för ”Up-scaling” och erhållna medel ska betalas tillbaka till DEG ifall projektet är framgångsrikt. Återbetalning regleras från fall till fall.

### 4.3 Portfölj och portföljsammansättning

I följande avsnitt redovisas portföljen för garantier. Inom exportkreditgarantier finns det efterfrågade materialet tillgängligt och en sammanställning följer nedan.

Exportkrediter sköts helt av privata aktörer i Tyskland och inkluderas således inte här.

<sup>133</sup> AGA-portal ” So finden Sie das passende Produkt“  
<http://www.agaportal.de/pages/aga/produkte/uebersicht.html>

### 4.3.1 Portfölj inom exportkreditgarantier (Euler Hermes och PwC)

Följande en sammanställning av årsredovisningen för de produkter som erbjuds inom ramen för den tyska statens uppdrag om exportkreditgarantier (AGA-portal).

Tabell 34 Portfölj och portföljsammansättning – AGA-portal<sup>134</sup>

<b>AGA-Portal</b>																					
Destinationsmarknader	<p>Garantierna ställs ut till alla länder i hela världen, export till utvecklingsländer försäkras i högre grad än till industrialiserade länder.</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Världsdel</th> <th>Summa 2014 (miljoner Euro)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td colspan="2">Garantier till tillväxt- och utvecklingsländer</td> </tr> <tr> <td>Europa</td> <td>4 932</td> </tr> <tr> <td>Asien</td> <td>8 065</td> </tr> <tr> <td>Afrika</td> <td>1 669</td> </tr> <tr> <td>Latinamerika</td> <td>6 019</td> </tr> <tr> <td>Oceanien</td> <td>2</td> </tr> <tr> <td>Industriländer</td> <td>4 064</td> </tr> <tr> <td><b>Totalt</b></td> <td><b>24 751</b></td> </tr> </tbody> </table>	Världsdel	Summa 2014 (miljoner Euro)	Garantier till tillväxt- och utvecklingsländer		Europa	4 932	Asien	8 065	Afrika	1 669	Latinamerika	6 019	Oceanien	2	Industriländer	4 064	<b>Totalt</b>	<b>24 751</b>		
Världsdel	Summa 2014 (miljoner Euro)																				
Garantier till tillväxt- och utvecklingsländer																					
Europa	4 932																				
Asien	8 065																				
Afrika	1 669																				
Latinamerika	6 019																				
Oceanien	2																				
Industriländer	4 064																				
<b>Totalt</b>	<b>24 751</b>																				
Branscher	<p>Det finns endast uppgifter om branschtillhörighet för de garantier som täcker enskilda exportaffärer. Dessa uppgick år 2014 till ett totalt värde av 13 473 miljoner Euro.</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Bransch</th> <th>Summa 2014 (miljoner Euro)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Varvsindustri</td> <td>5 174 (38 %)</td> </tr> <tr> <td>Tillverkningsindustri</td> <td>1 799 (13 %)</td> </tr> <tr> <td>Energi</td> <td>1 785 (13 %)</td> </tr> <tr> <td>Flygtillverkare</td> <td>1 580 (12 %)</td> </tr> <tr> <td>Infrastruktur</td> <td>697 (5 %)</td> </tr> <tr> <td>Tjänster</td> <td>670 (5 %)</td> </tr> <tr> <td>Papper, trä, läder och textil</td> <td>615 (5 %)</td> </tr> <tr> <td>Övriga</td> <td>1 153 (9 %)</td> </tr> <tr> <td><b>Totalt</b></td> <td><b>13473</b></td> </tr> </tbody> </table>	Bransch	Summa 2014 (miljoner Euro)	Varvsindustri	5 174 (38 %)	Tillverkningsindustri	1 799 (13 %)	Energi	1 785 (13 %)	Flygtillverkare	1 580 (12 %)	Infrastruktur	697 (5 %)	Tjänster	670 (5 %)	Papper, trä, läder och textil	615 (5 %)	Övriga	1 153 (9 %)	<b>Totalt</b>	<b>13473</b>
Bransch	Summa 2014 (miljoner Euro)																				
Varvsindustri	5 174 (38 %)																				
Tillverkningsindustri	1 799 (13 %)																				
Energi	1 785 (13 %)																				
Flygtillverkare	1 580 (12 %)																				
Infrastruktur	697 (5 %)																				
Tjänster	670 (5 %)																				
Papper, trä, läder och textil	615 (5 %)																				
Övriga	1 153 (9 %)																				
<b>Totalt</b>	<b>13473</b>																				
Storlek på företag	Cirka 74 procent av alla garantier ställs ut till företag som har färre än 500 anställda.																				
Storlek på affärer (2014)	Totalt inkom, år 2014, 12 979 ansökningar om garantier varav 1 517 var för enskilda affärer (resterande 11 462 för helomsättningspolicy). De enskilda affärernas försäkringsvärde uppgick till 13 473 miljoner Euro, varav 41 stycken affärer hade ett värde som var för sig övergick 50 miljoner Euro. Dessa 41 affärer täckte cirka 70 procent av totala exportkreditgarantibeloppet för enskilda affärer.																				
Riskklass	Man arbetar inte med olika riskklasser, utan varje ärende värderas individuellt. För riskbedömning av länder används OECD:s lista.																				

<sup>134</sup> AGA-portal ” So finden Sie das passende Produkt“  
<http://www.agaportal.de/pages/aga/produkte/uebersicht.html>



Typ av förmånstagare	Detta beskrivs i föregående avsnitt. Det finns inga uppgifter på vem garantierna ställs ut till (d.v.s. exportföretag eller kreditinstitut).
Årlig omsättning (nya garantier)	Totalt ställdes 38 615 garantier ut som tillsammans garanterade export till ett värde av 24 751 miljarder Euro. Inkomsterna för AGA-Portal uppgick till 598 miljoner Euro och vinster till 309 miljoner Euro. Administrationskostnaderna uppgick till 84,7 miljoner Euro.
Andel av landets exporterande företag som nyttjar produkter	Enligt intervjuer med Euler Hermes och BMWi finns det inga uppgifter på detta. Givet att det enligt tyska SCB finns över 3,6 miljoner <sup>135</sup> företag i Tyskland kan vi med säkerhet säga att andelen är liten. Totalt mottogs 12 979 ansökningar för 2015, så högsta möjliga andel av landets exporterande företag som täcks är således 0,36 procent.
Andel av exportvolym som omfattas	Enligt AGA-Portals årsberättelse garanterade den tyska staten (genom AGA-Portal) exportaffärer till ett värde av 24,8 miljarder Euro. Detta motsvarar 2,2 procent av den totala exporten. Garantier för affärer med industrialiserade länder låg på 0,5 procent av totala exporten dit, motsvarande siffra för till exempel den totala exporten till Central- och Sydamerika var 19,5 procent. Detta var en tillbakagång jämfört med 2013 (27,9 miljarder Euro), men högre än åren innan finanskrisen. Enligt beräkningar av WTO och Bernunionen täckte statens garantier 1,8 procent av den totala exporten. <sup>136</sup>

#### 4.4 Politiska prioriteringar

Det finns inga offentliga styrdokument i Tyskland för exportkreditgarantier. Grundtanken är dock att systemet ska komplettera den privata marknaden och att det ska vara styrt av marknadens efterfrågan.

Tabell 35 Politiska prioriteringar enligt BMWi och AGA-Portals årsberättelse 2014

Politiska prioriteringar	
Satsningar på SMF, tjänstesektorn eller specifika branscher	Branscher är räls-, varv- och byggindustri. Finns även skräddarsydda garantier för förnybar energi (nyttjas främst inom vindkraft). Det finns särskild rådgivning för SMF.-
Syn på globala värdekedjor	Garantier erbjuds till tyska företag eller utländska företag som har dotterbolag i Tyskland. Kreditgivning sker av den privata marknaden. Krav att 30-49 procent av förädlingsvärdet ska ske i Tyskland för produkter som riktar sig till tyska exportföretag. Detta sker enligt en trestegsmodell. DEG har kreditgivning till exportföretag som vill investera i utlandet. Här vänder sig kreditinstitutet till företag inom hela EU.
Satsningar på vissa marknader	Enligt BMWi är exportkreditgarantierna efterfrågestyrda och det är statens roll att komplettera den privata marknaden.
Satsningar under finanskrisen	Inga större skillnader utan hållit sig till gällande regler.

<sup>135</sup> Statistisches Bundesamt "Kleine & mittlere Unternehmen (KMU), Mittelstand"  
<https://www.destatis.de/DE/ZahlenFakten/GesamtwirtschaftUmwelt/UnternehmenHandwerk/KleineMittlereUnternehmenMittelstand/KleineMittlereUnternehmenMittelstand.html>

<sup>136</sup> Nederländska finansministeriet (2015) *EN Summary. ADSB Benchmark 2014.*

## 5 Bilaga: Österrike (AT)

### 5.1 Exportkredit- och exportkreditgarantiinstitut i Österrike

I Österrike arbetar man med en public-private-partnership-modell där Oesterreichische Kontrollbank Aktiengesellschaft (OeKB) är den centrala aktören i systemet för exportkrediter och exportkreditgarantier. OeKB:s verksamhet regleras av Exportfrämjandelagen (Ausfuhrförderungsgesetz).<sup>137</sup>

Tabell 36 Grunddata – Oesterreichische Kontrollbank Aktiengesellschaft

<b>OeKB</b>	
Namn	Oesterreichische Kontrollbank Aktiengesellschaft
Verksamhet	Exportkrediter, exportkreditgarantier, informationstjänster, emissionskälla, kreditinstitut för investeringar i utvecklingsländer (OEEB Oesterreichische Entwicklungsbank – helägt dotterbolag). Uppdraget från den federala regeringen är som följer; OeKB är befullmäktigad av den federala regeringen att genomföra den banktekniska behandlingen (d.v.s. bedömning av kreditvärdighet) av ansökningar för ansvarsövertagande, utställande av ansvarsavtal och att utöva den federala regeringens kontraktsansvar (undantaget är det rättsliga ansvaret)
Grundat år	1946
Organisationsform	Aktiebolag (AG)
Finansiering	Ägarkapital är 130 miljoner Euro.
Ägande	Ägs av österrikiska banker och kreditinstitut
Styrning	I bolagets styrelse sitter personer från näringslivet.
Organisationsstruktur	Huvudkontor i Wien. Inga region- eller utlandskontor inom moderbolaget.

### 5.2 Utbud av produkter

OeKB erbjuder lösningar för både finansiering och garantier. Garantierna ställs ut på uppdrag av den österrikiska staten.<sup>138</sup> Inom finansiering arbetar OeKB med re-finansiering – det vill säga de lånar ut medel till andra kreditinstitut. OeKB erbjuder också särskilda tjänster till SMF.

<sup>137</sup> Lagen fastställer att staten bär det yttersta ansvaret för exportkreditgarantier. Lagen fastslår att finansministern kan befullmäktiga en organisation som uppfyller kompetenskrav att genomföra bankaffärer enligt den österrikiska banklagen BWG (kompetenserna definieras i § 1 styckena 1 Z 1, 3, 4, 7, 8, 10 och 18 BWG eller motsvarande § 9 BWG). Sedan 1949 har OeKB denna fullmakt. Lagen i sin helhet finns på hemsidan:

<https://www.ris.bka.gv.at/GeltendeFassung.wxe?Abfrage=Bundesnormen&Gesetzesnummer=10006677>

<sup>138</sup> Beviljandet av garantier som täcker en summa som överstiger 0,5 miljoner Euro måste beslutas av ett så kallat "Beirat" (beslutandenämnd). I denna nämnd ingår företrädare för Finansministeriet (Bundesministerium für Finanzen - BMF), regeringen (Bundeskanzleramt), Ministeriet för ekonomi, familj och unga (Bundesministerium für Wirtschaft, Familie und Jugend), Ministeriet för jord- och skogsbruk samt vatten och miljö (Bundesministerium für Land- und Forstwirtschaft, Umwelt und Wasserwirtschaft), samt Ministeriet för europeisk- och internationella angelägenheter (Bundesministerium für europäische und internationale Angelegenheiten). Därutöver ingår också en företrädare för den Österrikiska Handelskammaren (Wirtschaftskammer Österreich), en representant för företaget inom jordbrukssektorn (der Präsidentenkonferenz der Landwirtschaftskammer Österreichs) samt en för federationen för österrikiska fackförbund (Österreichischen Gewerkschaftsbundes). OeKB har också en representant i nämnden som saknar rösträtt. Ordförandeposten i nämnden innehas av BMF.

### 5.2.1 OeKB:s produktutbud

OeKB erbjuder fem olika garantier för *export av varor och tjänster*. OeKB erbjuder tjänster och rådgivning vad gäller vilka garantier som ett företag ska använda för att täcka de risker som uppstår vid export.

Tabell 37 Garantier och försäkringar för exportaffärer – OeKB<sup>139</sup>

Produkt	Förmånstagare	Typ av risk som garanteras/försäkras
<b>Garantier för direkt export</b>		
G1a: Garantier för direktexport (Garantien für direkte Lieferungen und Leistungen)	Företag, företagskonsortier och Arbeitgemeinschaften (kan även bestå av individer)	Politiska och kommersiella risker som: Krig, revolution eller liknande händelser. Försenad överföring (3 månader eller längre) Utebliven betalning från offentlig köpare eller borgensman. Utebliven betalning från privatkund trots påminnelser och insamlingsförfarande. Insolvens hos kund
G1b: Tjänstegarantier (Dienstleistungsgarantien)	Exportföretag och licensgivare	Politiska och kommersiella risker som: Krig, revolution eller liknande händelser. Försenad överföring (3 månader eller längre) Utebliven betalning från offentlig köpare eller borgensman. Utebliven betalning från privatkund trots påminnelser och insamlingsförfarande. Insolvens hos kund
G1c: Garantier för arrende, hyra och leasing (Garantien für Miet-, Pacht-, Liesingsverträge)	Export- och leasingföretag	Politiska och kommersiella risker som: Krig, revolution eller liknande händelser. Försenad överföring (3 månader eller längre) Utebliven betalning från offentlig köpare eller borgensman. Utebliven betalning från privatkund trots påminnelser och insamlingsförfarande.
G1d: Garantier för utländska export till tredje land (Garantien für ausländische Exporte in Drittländer)	Exportföretag i och utanför Österrike	Politiska och kommersiella risker som: Krig, revolution eller liknande händelser. Försenad överföring (3 månader eller längre) Utebliven betalning från offentlig

<sup>139</sup> OeKB ”Produkte services” <http://www.oekb.at/de/exportservice/absichern/exportkreditgarantien/produkte-services/seiten/default.aspx>

		köpare eller borgensman. Utebliven betalning från privatkund trots påminnelser och insamlingsförfarande.
<b>Garantier för indirekt export</b>		
G2: Garantier för indirekta leveranser och service (Garantien für indirekte Lieferungen und Leistungen)	Exportföretag i och utanför Österrike	Österrikiskt deltagande i utländska kontrakt

För kreditinstitut erbjuder OeKB även olika garantier. Dessa sammanfattas i följande tabell.

Tabell 38 Garantier och försäkringar för finansiering – OeKB<sup>140</sup>

<b>Produkt</b>	<b>Förmånstagare</b>	<b>Typ av risk som garanteras/försäkras</b>
<b>Garantier för bundna finanskrediter, kreditiv och obligationer</b>		
G3a: Garantier för bundna krediter (Garantien für gebundene Finanzkredite)	Kreditinstitut i och utanför Österrike, finanskonsortier	Politiska och kommersiella risker som: Krig, revolution eller liknande händelser. Försenad överföring (3 månader eller längre) Utebliven betalning från offentlig köpare, låntagare eller borgensman. Utebliven betalning från låntagare trots påminnelser och insamlingsförfarande. Insolvens hos låntagare
G3a: Garantier för rembursbekräftelser (Garantien für Akkreditivbestätigung)	Kreditinstitut i och utanför Österrike, finanskonsortier	Politiska och kommersiella risker som: Krig, revolution eller liknande händelser. Försenad överföring (3 månader eller längre) Utebliven betalning från offentlig köpare, låntagare eller borgensman. Utebliven betalning från låntagare trots påminnelser och insamlingsförfarande. Insolvens hos låntagare
G3b: Garantier för lån och obligationer (Garantien für Anleihen)	Kreditinstitut i och utanför Österrike, finanskonsortier	Politiska och kommersiella risker som: Krig, revolution eller liknande händelser. Försenad överföring (3 månader eller längre) Utebliven betalning från offentlig köpare, låntagare eller borgensman. Utebliven betalning från låntagare trots påminnelser och insamlingsförfarande.

<sup>140</sup> Ibid

Insolvens hos låntagare		
<b>Garantier för fordringsköp</b>		
G9: Garantier för fodringssuppköp (Garantien für Forderungsankäufe)	Kreditinstitut i och utanför Österrike, finanskonsortier	Politiska och kommersiella risker som: Krig, revolution eller liknande händelser. Försenad överföring (3 månader eller längre) Utebliven betalning från offentlig köpare, låntagare eller borgensman. Utebliven betalning från låntagare trots påminnelser och insamlingsförfarande. Insolvens hos låntagare

Den tredje gruppen av garantier är för utländska investeringar.

Tabell 39 Garantier och utländska investeringar och rättigheter – OeKB<sup>141</sup>

Produkt	Förmånstagare	Typ av risk som garanteras/försäkras
G4: Andelsgarantier (Beteiligungsgarantien)	Österrikiska investerare eller kreditinstitut	Politiska risker som: Förstörelse av tillgångar i ett främmande land, tvångsinlösen, försenad överföring (3 månader eller längre) av avkastning, intäkt samt återbetalning av kapital eller ränta.
<b>Konsignation, maskiner och förskott</b>		
G7a: Garantier för konsignation (Konsignationslagergarantien)	Exportföretag	Förstörelse av tillgångar i ett främmande land.
G7b: Garantier för maskiner (Maschineneinsatzgarantien)	Exportföretag och kreditinstitut	Förstörelse av tillgångar i ett främmande land.
G7c: Förskottsgarantier (Vorleistungsgarantien)	Exportföretag och kreditinstitut	Orättvist yrkande av obligation/garanti

Utöver detta erbjuder OeKB även två andra typer av garantier.

Tabell 40 Övriga garantier – OeKB<sup>142</sup>

Produkt	Förmånstagare	Typ av risk som garanteras/försäkras
G8: Återbetalningsgarantier (Rückgarantien)	Kreditinstitut	Politiska och kommersiella risker.
Förklaring: Återbetalning till exportkrediter		
G11: Marknadsutvecklingskredit (Markterschliessungskredit)	SMF	Att få återbetalning om satsningen på en marknad misslyckas – Österreichischer Exportfonds – se nedan

<sup>141</sup> Ibid

<sup>142</sup> Ibid

För *exportkrediterna* fungerar OeKB som kreditinstitut till kreditinstitut. Krediter kan således inte ansökas direkt hos OeKB, utan låntagaren erhåller lånet genom sin bank.

För kommersiella krediter erbjuder OeKB det två produkter.

Tabell 41 Kommersiella krediter – OeKB

Produkt	Förmånstagare	Typ av risk som garanteras/försäkras
Eurofinansiering	Kreditinstitut	Kreditgivare till företagen är kreditinstitutet. Dessa lån riktar sig mot företag med mer än 250 anställda. Räntor som nämns är rörlig/fast, EURIBOR och KRR. Räntesatserna finns i fotnot. <sup>143</sup>
Krediter i annan valuta (Fremdwährungsfinanzierung)	Kreditinstitut	Räntesatsen sätts antingen av OeKB eller CIRR. OeKB räntesats kanges som antingen fast eller rörlig. CIRR används endast i enskilda fall.

Så kallade ”*soft loans*” är lån med lägre räntesats och längre löptid än vanliga exportkrediter. Denna utlåning sker på uppdrag från Finansministeriet (Bundesministerium von Finanzen) och är endast tillgänglig för projekt i utpekade utvecklingsländer (som fastställs av OECD).

Tabell 42 Soft loans – OeKB

Produkt	Förmånstagare	Typ av risk som garanteras/försäkras
Soft loans	Exportföretag	Exportlån till utvecklingsländer. Processen helt sköts av OeKB

*Små och medelstora företag (SMF)* är företag med max 250 anställda och en årlig tillgång på 50 miljoner Euro. Exportlån för SMF sköts av OeKB:s avdelning som heter Österreichischer Exportfonds GmbH och omfattar lån för en insats. Här ansöker SMF alltså inte om finansiering av en enskild affär, utan om ett lån för att finansiera en insats.<sup>144</sup>

Tabell 43 Krediter och lån – Österreichischer Exportfonds GmbH

Produkt	Kredit-/låntagare	Typ av kredit/lån
Exportfonds ramkredit (Exportfonds Rahmenkredit)	Riktat sig mot SMF (max 250 MA och max omsättning på 50 miljoner Euro).	Exportlån för SMF. Ansökan sker via den egna banken.
Marknadsutvecklingskredit (Markteschliessungskredit)	SMF	Finansiering för marknadsundersökningar, resor, mässhdeltagande m.m. Max 50 000 Euro + 10% av omsättningen. Max 0,5 miljoner Euro

<sup>143</sup> OeKB “Euro-Finanzierung” <http://www.oekb.at/de/exportservice/finanzieren/kommerzielle-finanzierung/euro-finanzierung/Seiten/default.aspx>

<sup>144</sup> WKO “Größenklassenauswertung für die gewerbliche Wirtschaft” <http://wko.at/Statistik/KMU/WKO-BeschStatK.pdf>

OeEB är den österrikiska utvecklingsbanken (Die Österreichische Entwicklungsbank AG) som finansierar privata företags investeringar i utvecklings- och tillväxtländer (enligt OECD-DAC). Krediterna sker på marknadsorienterad basis.

OeEB erhåller medel från den federala regeringen för att finansiera projekt som den privata marknaden inte skulle finansiera (banken är således marknadskompletterande). Finansieringen kan ske direkt till exportföretaget eller genom ett privat kreditinstitut.

### 5.3 Portfölj och portföljsammansättning

Merparten av de garantier som ställs ut gör det för export till länder med hög risk. Givet Österrikes centraleuropeiska läge bedrivs mycket handel med östeuropeiska länder som inte är EU-medlemmar.

#### 5.3.1 OeKB:s portfölj

OeKB portföljsammansättning innehåller information om regional fördelning av krediter. Information om hur medlen är fördelade på företagsstorlek eller branscher finns inte att tillgå.

OeKB:s garantier täcker 100 procent av de politiska riskerna och 80–95 procent av exportvärdet för övriga risker.

Tabell 44 Portfölj och portföljsammansättning – OeKB – Garantier<sup>145</sup>

#### Oesterreichische Kontrollbank AG

Destinationsmarknader      Garantier ställs ut för hela världen. Kina är det land där värdet på utställda garantier var högst år 2014. Rumänien var det land där värdeförändringen på nya garantier var som högst år 2014.

Världsdel	Summa nya 2014 (miljoner Euro)	Summa alla 2014 (miljoner Euro)
Europa	727	5 852
Latinamerika	139	782
Asien	818	4 337
Afrika	134	935
Nordamerika	19	20
Oceanien	-	-
Totalt		

Branscher      Alla branscher förutsatt att det faller inom ramen för AFFG (se ovan)

Storlek på företag      i.u.

Storlek på affärer (2014)      Produkterna G1–G9 beskrivs i föregående avsnitt.  
Nya garantier år 2014:

Produkt	Antal	Summa (miljoner Euro)	Genomsnitt (miljoner Euro)
G1	349	674	1,93
G2	7	293	41,86
G3	49	676	13,80
G4	19	69	3,63

<sup>145</sup> OeKB (2014) *Volle Kraft für Österreichs Außenwirtschaft: Zahlen, Daten und Fakten*.

G5	-	-	-
G6	-	-	-
G7	7	29	4,14
G8	4	52	13,00
G9	31	44	1,42
Växelborgen <sup>146</sup>	194	1859	9,58
Garantier för OeEb	16	147	9,19

Portföljen under 31 december 2014:

Produkt	Antal	Summa (miljoner Euro)	Genomsnitt (miljoner Euro)
G1	648	2001	3,09
G2	12	283	23,58
G3	678	5756	8,49
G4	161	3318	20,61
G5	3	0	0,00
G6	1	0	0,00
G7	37	144	3,89
G8	38	1849	48,66
G9	196	180	0,92
Växelborgen	1667	14214	8,53
Garantier för OeEb	61	722	11,84

Riskklass	i.u. OeKB beskriver inte riskmodell i sina publikationer. OeKB följer OECD:s ranking av länder.
Typ av förmånstagare	Detta beskrivs i föregående avsnitt
Årlig omsättning (nya garantier)	Under 2014 ställde OeKB ut garantier som täckte ett värde av 3,8 miljarder EUR. Totalt omfattade OeKB:s portfölj ett värde av 28,3 miljarder EUR den 31 december 2014.
Andel av landets exporterande företag som nyttjar produkter	Finns inga uppgifter om detta enligt OeKB.
Andel av exportvolym som omfattas	Enligt OeKB:s egna uppskattningar uppgår detta till cirka 2 procent. Enligt österrikiska motsvarigheten till svenska SCB (Statistik Austria) uppgick landets export år 2014 till totalt 128,1 miljarder EUR. Garantierna täckte ett exportvärde av 3,8 miljarder Euro, vilket motsvarar cirka 3 procent.
Finansiellt resultat	OeKB har aldrig gått med förlust sedan banken grundades på 1940-talet. Vinsten år 2014 vara 161 miljoner Euro <sup>147</sup> .

OeKB gör skillnad i sin årsredovisning mellan finansieringsåtaganden (Finanzierungszusage) och kreditlöfte (Promesse). Följande tabeller baseras på finansieringsåtaganden. Detta eftersom kreditlöften *de facto* ännu inte resulterat i utbetalda krediter.

<sup>146</sup> Wechselbürgschaften (WB) är en form av växelborgen som innebär ett övertagande av ömsesidigt ansvar för betalningen av en växel. Detta innebär att OeKB går in som borgensman för en exporkredit för låntagaren gentemot utställaren av krediten (banken). Detta sker i regel för medelstora exportföretag.

<sup>147</sup> OeKB (2014) *Volle Kraft für Österreichs Außenwirtschaft: Zahlen, Daten und Fakten*.



Tabell 45 Portfölj och portföljsammansättning – OeKB - Exportkrediter<sup>148</sup>

<b>OeKB Kreditgivning</b>			
Destinationsmarknader	Världsdel	Summa nya 2014 (miljoner Euro)	Summa alla 2014 (miljoner Euro)
	Europa	779	3202
	Latinamerika	96	410
	Asien	222	2757
	Afrika	23	658
	Nordamerika	19	107
	Oceanien	-	-
	Växelborgen	2033	14704
Branscher	i.u.		
Storlek på företag	i.u.		
Storlek på affärer	Portfölj 31 december 2014		
	Produkt	Antal	Summa (miljoner Euro)
	Bundna finanskrediter	?	3885
	Investeringar utomlands	?	1759
	Fodringsköp	?	172
	Övriga återbetalningar	?	1328
	Växelborgen	?	14704
Riskklass	i.u. om hur OeKB arbetar med risker		
Typ av förmånstagare	Se överblick av produkter föregående avsnitt		
Årlig omsättning (nya krediter, lån och garantier)	Nya krediter 2014:		
	Produkt	Antal	Summa (miljoner Euro)
	Bundna finanskrediter	?	184
	Investeringar utomlands	?	653
	Fodringsköp	?	40
	Övriga återbetalningar	?	264
	Växelborgen	?	2033
Andel av landets exporterande företag som nyttjar produkter	Inga uppgifter tillgängliga på antal företag som nyttjar OeKB:s exportkrediter.		
Andel av exportvolym som omfattas	OeKB hade inga uppgifter på detta. Enligt österrikiska motsvarigheten till svenska SCB (Statistik Austria) uppgick landets export år 2014 till totalt 128,1 miljarder EUR. Då krediterna under samma period uppgick till 2,033 miljarder Euro motsvarar detta cirka 1,6 procent.		

<sup>148</sup> OeKB (2014) *Volle Kraft für Österreichs Außenwirtschaft: Zahlen, Daten und Fakten.*

## 5.4 Politiska prioriteringar

OeKB har ingen offentlig strategi för hur de arbetar. Det finns särskilda satsningar på SMF, men enligt egen utsago inga särskilda satsningar på tillväxtmarknader eller branscher.

Tabell 46 Politiska prioriteringar – OeKB<sup>149</sup>

Politiska prioriteringar	
Satsningar på SMF, tjänstesektorn eller specifika branscher	Exportfonds är en satsning på SMF. Det finns inga satsningar på branscher eller på tjänster.
Syn på globala värdekedjor	För att få krediter som inte är OeEB finns det vissa krav hur stor andel av värdeskapandet som sker i Österrike (denna andel beror på risk).
Satsningar på vissa marknader	Inga särskilda satsningar på specifika marknader.
Syn på konkurrens med privata aktörer	OeKB erbjuder refinansiering och konkurrerar därmed inte med de kommersiella bankerna som har kontakt med slutkund.
Satsningar under finanskrisen	Inga särskilda satsningar genomfördes under finanskrisen.

<sup>149</sup> Telefonintervjuer med företrädare för OeKB.

## 6 Ordlista

Term	Förklaring
AT: G1a: Garantier för direktexport  (Garantien für direkte Lieferungen und Leistungen)	Garantin täcker risker som beträffar: leveransavtal, produktionsavtal, tjänster som exportören tillhandahåller köparen.
AT: G1b: Tjänstegarantier (Dienstleistungsgarantien)	Garantin täcker risker som beträffar: licensavtal, patentavtal, ”know how” avtal, upphovsrättavtal, avtal om utförandet av andra tjänster som inkluderar utländska avtalspartners.
G1c: Garantier för arrende, hyra och leasing (Garantien für Miet-, Pacht-, Liesingsverträge)	Garantier för arrende, hyra och leasing
AT: G1d: Garantier för utländska exporter till tredje land  (Garantien für ausländische Exporte in Drittländer)	Utländska leveranskontrakt för intäktstransfereringar till Österrike
AT: G2: Garantier för indirekta leveranser och service  (Garantien für indirekte Lieferungen und Leistungen)	Garantin täcker risker som beträffar: leveranskontrakt, produktion och leverans av varor, utförandet av utländska tjänster inom kontraktet med exportören.
AT: G3a: Garantier för bundna krediter  (Garantien für gebundene Finanzkredite)	Låneavtal eller kreditavtal som beträffar betalning av rättshandling med inhemska eller utländska banker och företag.
AT: G3a: Garantier för rembursbekräftelser  (Garantien für Akkreditivbestätigungen)	Låneavtal eller kreditavtal som beträffar betalning av rättshandling med inhemska eller utländska banker och företag.
AT: G3b: Garantier för lån och obligationer (Garantien für Anleihen)	Låneavtal eller kreditavtal som beträffar betalning av rättshandling med inhemska eller utländska banker och företag.

AT: G9: Garantier för fodringssuppköp (Garantien für Forderungsankäufe)	Kontrakt för uppköp av fodringar med inhemsk eller utländsk bank.
AT: G4: Andelsgarantier (Beteiligungsgarantien)	Garantier för att täcka risker i samband med andelar eller rättshandlingar, (t.ex. delägarlån) i utländska exportbolag.
AT: G7a: Garantier för konsignation (Konsignationslagergarantien)	Garanti för att täcka politiska risker vid lagerplacering utomlands.
AT: G7b: Garantier för maskiner (Maschinneneinsatzgarantien)	Garantier för användningen av maskiner i utlandet
AT: G7c: Förskottsgarantier (Vorleistungsgarantien)	Garanti för att täcka risker i samband med kontantinsättningar, obligationer eller andra förskott som görs utomlands inom ramen för avtalet.
DE: Revolverande garantier för direktexport (Revolvierende Lieferantenkreditdeckung) <sup>150</sup>	En garanti som möjliggör återkommande försäkring av fordringar med kort löptid. Detta är intressant vid affärer med delleransers. Garantin löper under ett år och förnyas per automatik om den inte sägs upp av beställaren.
DE: Helomsättning policy light (Ausfuhr-Pauschal-Gewährleistung Policy Light) <sup>151</sup>	En garanti för kortfristiga krediter (<4 månader) som endast täcker utebliven betalning. Garantin löper vidare tills den sägs upp och Euler Hermes har utvecklat en online-portal där exportföretagen kan ändra eller avsluta sina kontrakt. Kontrakten löper under ett år.
DE: Helomsättning policy (Ausfuhr-Pauschal-Gewährleistung) <sup>152</sup>	En garanti för kortfristiga krediter (<12 månader) som är mer omfattande än light-versionen ovan. Garantin löper vidare tills den sägs upp och Euler Hermes har utvecklat en online-portal där exportföretagen kan ändra eller avsluta sina kontrakt. Kontrakten löper under ett år.
DE: Garanti för köparkredit (Finanzkreditdeckung)	Den försäkrade banken försäkras den utländske köparen/banken med ett lån så att den utländske köparen/banken kan betala för exportörens varor.

<sup>150</sup> Garantin är inte tillgänglig för export till EU, EES, EFTA, Japan, Nya Zeeland, Kanada, Australien och USA

<sup>151</sup> Garantin är inte tillgänglig för export till EU, EES, EFTA, Japan, Nya Zeeland, Kanada, Australien och USA

<sup>152</sup> Garantin är inte tillgänglig för export till EU, EES, EFTA, Japan, Nya Zeeland, Kanada, Australien och USA

DE: Garanti för köparkredit– express (Finanzkreditdeckung-express (FKD-express))	Gör det möjligt för banker att försäkra fordringar med ett värde upp till 5 miljoner euro. (finansiering av små och medelstora företag). Garantin beviljas fyra dagar efter inlämnad ansökan, genom så kallad snabb handläggning.
DE: Leasingskydd (Leasingdeckung)	Tyska leasingföretag kan försäkra sig mot uteblivna betalningar från utländska leasingtagare i enlighet med det gränsöverskridande avtalet.
DE: Remburs-bekräftelseförsäkran (Akkreditivbestätigungsrisik odeckung)	Med rembursbekräftelseförsäkran kan kreditinstitutet försäkra sig mot risker i förbindelse med kreditbekräftelse. Denna typ av garanti är relevant särskilt för bekräftade remburs och för oåterkalleliga inköpsåtaganden.
DE: Kreditfacilitet (köpare) (Revolvierende Finanzkreditdeckung)	Gör det möjligt för banker att försäkra sina fordringar för exportörens kortfristiga affärer med en utländsk köpare. Försäkringstiden är ett år och förlängs automatiskt om ingen uppsägning görs.
DE: Ramavtalsäckning (Rahmenkreditdeckung)	Gör det möjligt för banker att försäkra sina fordringar för individuella lån som beviljats under ett allmänt låneavtal för att finansiera de tyska exporttransaktionerna.
DE: Garanti för värdepapperisering (Verbriefungsgarantie)	Garanti till förmån för bank, som redan har en köparkredits-garanti, för att erhålla förmånliga villkor på kapitalmarknaden genom ”special purpose vehicle” (SPV) eller genom inteckningsbank.
DE: Garanti för värdepapperisering inom KfW refinansieringsprogram (Verbriefungsgarantie zum KfW-Refinanzierungsprogramm)	Gör det möjligt för banker att delta i det statliga KfW refinansieringsprogram och få långsiktig refinansiering. Garantin lämnas till köpekrediter och för Airbusgarantier. Programmet löper fram till 2020.
DE: Motgaranti (Avalgarantie)	Ett garantiåtagande till förmån för borgensföretag. Kompletterar kontraktsgarantitäckning och kan således inte användas oberoende. Gör att Tyska exportörer kan lätta trycket på sina krediter. Särskild små till medelstora företag kan höja sin likviditet med garantin.
Kreditfacilitet	Avtalad men ännu inte utnyttjad kredit
Leverantörskredit	Kortfristig kredit hos säljaren. Köparen ska betala inom angiven tid och levererade varor tillhör säljaren till krediten är betald.
Mezzaninfinansiering	En typ av finansiering som innehåller inslag av konvertibler, d.v.s. att banken kan konvertera delar av lånet till aktiekapital hos låntagaren.
Refinansiering	Att ersätta en befintlig skuldförbindelse med en annan skuldförbindelse under olika villkor.
Remburs	En blandning mellan bankgaranti och betalningsuppdrag där både säljarens och köparens banker deltar. Säljaren får betalt av köparens bank mot uppvisande av handlingar, till exempel faktura och leveranshandlingar. Remburs är mycket användbar när man handlar med till exempel nya kunder eller köpare i länder som är politiskt instabila.
Rörelsekapital	Kapital som används i den dagliga verksamheten för ett företag. Det är alltså de pengar som ett företag använder sig av för att betala sina varor/tjänster (leverantörsskulder) och även de pengar som ett företag har utestående i form av kundfordringar.

UK: Exportförsäkring (Export Insurance Policy)	Försäkrar exportören mot risken att inte få betalt enligt avtal eller att inte kunna täcka kostnaden för avtalet om avtalet inte går att slutföra på grund av särskilda omständigheter.
UK: Kreditfacilitet (köpare) (Buyer credit facility)	Garanti för bank som ger lån till utomeuropeiska köpare, för att möjliggöra köparens finansiering av inköp av kapitalvaror och/eller tjänster, värt minst 5 miljoner brittiska pund, från en exportör i Storbritannien.
UK: Leverantörskredit finansiering (Supplier Credit Financing Facility)	Banken erbjuder en garanti antingen för ett lån till en utomeuropeisk köpare för att finansiera inköp av kapitalvaror och/eller för tjänster som erbjuds av exportören i Storbritannien (leverantörskreditslån). Kan vara för att täcka betalningar i samband med skuldsedlar eller skuldebrev som köpts av en bank från en exportör som bedriver verksamhet i Storbritannien, som har mottagit dem som betalning för kapitalvaror och/eller tjänster som tillhandahålls av en utomeuropeisk köpare (leverantörskredit räkningar).
UK: Rembursgaranti (Letter of Credit Guarantee Scheme)	Om en bank i Storbritannien konfirmerar en remburs som utfärdats av en utländsk bank för att finansiera en export från Storbritannien, kan normalt 50–90% av rembursens värde garanteras.
UK: Rörelsekapital finansiering (Export Working Capital Scheme)	Stödet underlättar för brittiska exportörer att få tillgång till rörelsekapitalfinansiering (både före och efter transport) inom det specifika exportkontraktet. I stödet ingår delgarantier för långivarna för att täcka kreditrisker i samband med export av rörelsekapitalanläggningar. Om en långgivare erhåller en sådan anläggning med anledning av exportavtalet, kan normalt 80 % av risken garanteras.
UK: Växelförsäkring (Bond insurance policy)	Försäkrar exportörer från SB då en bank i SB utfärdar en växel för deras räkning till en utomeuropeisk köpare eller som en motgaranti till en bank i landet som exportören ingår avtal med, som ett villkor för exportavtalet.
UK: Växlestödprogram (Bond Support Scheme)	Förser banker med delgarantier för att stödja den brittiska exporten. Om en bank utfärdar en kontrakterad växel (bond) (eller ersätter en utländsk banks växel) inom ett brittiskt exportavtal, kan normalt 80 % av växelns värde garanteras.
Växel	Betalningsanvisning som kan fungera både som betalningsmedel och som skuldebrev. Växeln är i sin enklaste form en handling som utfärdas av en person, utställaren (trassenten), och innehåller en ovillkorlig uppmaning till en annan person (acceptanten, trassaten) att betala ett visst belopp till en tredje person (remittenten).
Wechselbürgschaft (WB)	I Österrike är detta instrument vanligt när exportföretag behöver exportlån. WB innebär att staten går som borgenär för exportföretaget och sin bank. Banken kan därigenom lättare få kredit för att refinansiera lånet.